BEZPŁATNY MAGAZYN ROLNIKÓW – TARGI – PORADY – WIADOMOŚCI BRANŻOWE

Rolniczy EXPRESS

NR 36,
Styczeń 2017 r.
ISSN: 2353-6128

WWW.EXPRESSROLNICZY.PL

KUKURYDZA *na kiszonkę*

NIEZNACZNY WZROST SPRZEDAŻY CIĄGNIKÓW str. 14

GOSPODARSTWO W SWARZEWIE str. 9

ARiMR WSPÓŁPRACUJE Z MICROSOFT str. 3

POLSKI PROGRAM PROMOCJI JABŁEK WYBRANY PRZEZ KE

Polski program „Czas na jabłka z Europy" znalazł się na liście programów dotyczących promocji produktów rolnych, które mogą zostać sfinansowane z funduszy unijnych.
Program, złożony przez Związek Sadowników Rzeczpospolitej Polskiej, dotyczy promocji polskich jabłek objętych Chronionym Oznaczeniem Geograficznym „jabłka grójeckie" i europejskich jabłek.
Budżet programu, skierowanego na rynek: Algierii i Egiptu, to blisko 2,6 mln EUR.
Decyzją KE zaakceptowano 60 programów o łącznym budżecie ponad 121 mln EUR, w tym wspomniany polski program dotyczący promocji jabłek. Dodatkowo decyzja zawiera rezerwową listę 19 programów o łącznym budżecie 46,3 mln EUR.
(MR)

BARIERY ROZWOJU ROLNICTWA EKOLOGICZNEGO

fot. Ministerstwo Rolnictwa i Rozwoju Wsi

Spotkanie na temat barier rozwoju rolnictwa ekologicznego w Polsce zorganizowano w resorcie rolnictwa.

Minister Krzysztof Jurgiel podkreślił, że pomimo ponoszonych nakładów finansowych i podejmowanych działań sektor rolnictwa ekologicznego nie rozwija się w tempie odpowiadającym oczekiwaniom.
- Postulaty otrzymywane od organizacji społecznych, reprezentujących producentów ekologicznych, zwracają uwagę na konieczność dokonania rewizji dotychczasowego podejścia resortu w tym zakresie – zaznaczył minister.
Spotkanie służyło ocenie i rewizji Ramowego Programu Działań dla Żywności i Rolnictwa Ekologicznego na lata 2014-2020.
- Kolejnymi wyzwaniami jakie stoją przed nami są procedowane obecnie zmiany przepisów Unii Europejskiej, regulujące zasady funkcjonowania systemu rolnictwa ekologicznego – zwrócił uwagę minister Krzysztof Jurgiel, który zaapelował o przedyskutowanie polskiego stanowiska w tej sprawie.
Szef resortu rolnictwa poinformował również o przygotowywanych propozycjach zmian w zakresie działań wspierających rolnictwo ekologiczne w ramach Programu Rozwoju Obszarów Wiejskich.
(BG)

Wysokie ceny pszenicy

Jak wynika z danych MRiRW w połowie stycznia (9-15.01) przeciętna cena zakupu pszenicy konsumpcyjnej wraz z dostawą ukształtowała się na poziomie 682 zł/t, podczas gdy rok temu wynosiła 672 zł/t – poinformowali analitycy BGŻ BNP Paribas.

fot. pixabay.com

Jest to pierwszy tydzień w sezonie 2016/17, kiedy przekroczyła ona (w tym wypadku o 1,5%) poziom z analogicznego okresu poprzedniego roku. Wcześniej była od kilku do maksymalnie jedenastu procent niższa w relacji rocznej. Średnia arytmetyczna cena wyliczona z danych tygodniowych podawanych przez Ministerstwo od początku bieżącego sezonu wynosi 639 zł/t i jest o 6% niższa od analogicznej ceny z sezonu 2015/16 wynoszącej 679 zł/t.
Według Marty Skrzypczyk, eksperta rynków rolnych BGŻ BNP Paribas, spadek cen w sezonie 2016/17 był naturalną konsekwencją przewidywanych rekordowych światowych zbiorów zbóż, w tym rekordowych zbiorów pszenicy oraz bardzo dużych zapasów początkowych. Według Międzynarodowej Rady Zbożowej (raport z 19 stycznia br.) na koniec bieżącego sezonu relacja zapasów końcowych do zużycia w przypadku pszenicy może ukształtować się na poziomie 31,8% wobec 30,7% w sezonie 2015/16 oraz (dla porównania) 26,9% w sezonie 2013/14. To bardzo wysoki wskaźnik, obrazujący bardzo dużą dostępność pszenicy na rynku światowym.
Ceny skupu pszenicy w Polsce w ostatnim okresie wspierała niższa podaż ziarna na rynku krajowym oraz słaby kurs złotego. Globalna produkcja tego zboża jest wprawdzie rekordowa, niemniej w Polsce, według szacunków GUS, jest o 4% niższa niż rok temu i wynosi 10,5 mln t. Dla Unii Europejskiej firma Tallage w raporcie Strategie Grains z 19 stycznia utrzymała prognozę zbiorów na poziomie 135,9 mln t, czyli o ponad 10% niższym w relacji rocznej (w tym we Francji spadek sięga 31% r/r, czyli 12,7 mln t). Jest to czynnik, który w pierwszych miesiącach bieżącego sezonu zapobiegał silniejszym spadkom cen w UE i Polsce. Ponadto osłabienie złotego wobec euro sprzyjało eksportowi ziarna z Polski, szczególnie drogą morską, co również miało pozytywne przełożenie na sytuację producentów rolnych. Warto dodać, że na południu kraju, z dala od portów, w połowie stycznia br. pszenica konsumpcyjna skupowana była średnio po 627 zł/t, czyli o 11% taniej niż w centralnej i wschodniej Polsce.
Prawdopodobnie w kolejnych tygodniach ceny jeszcze nieznacznie wzrosną, co należy wiązać m.in. z czynnikami sezonowymi.
Na tym etapie trudno natomiast określić, jakie będą trendy cenowe na rynku krajowym w perspektywie kilku kolejnych miesięcy. Pierwsze prognozy dotyczące przyszłego sezonu są dość mieszane. Z jednej strony, według ocen USDA, areał zasiewów pszenicy ozimej w USA pod zbiory w 2017 r. wynosi jedynie 13,1 mln ha, czyli jest o 10% mniejszy niż rok wcześniej i najmniejszy od 108 lat. Z drugiej, w UE spodziewany jest wzrost produkcji tego zboża i to pomimo wystąpienia strat mrozowych w krajach Europy Środkowo-Wschodniej. Obecnie uczestnicy rynków terminowych oceniają, że w przyszłym sezonie ceny lekko wzrosną.
(BGŻ)

ARiMR współpracuje z Microsoft

Agencja Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa będzie współpracowała z firmą Microsoft. Wspólne działania będą prowadzone w Centrum Kompetencyjnym - ośrodku transferu wiedzy i technologii.

fot.Microsoft

Współpraca pomiędzy ARiMR a Microsoft przewiduje realizację projektów z wykorzystaniem nowoczesnych technologii informatycznych ze szczególnym uwzględnieniem technologii mobilnych. Celem porozumienia jest budowanie kompetencji w ramach rozwoju aplikacji mobilnych oraz najnowszych mechanizmów bezpieczeństwa w infrastrukturze IT.

W ramach współpracy strony planują utworzyć laboratorium testujące najnowsze technologie, które umożliwi pracownikom ARiMR dostęp do wiedzy w zakresie najnowocześniejszych globalnych wynalazków technologicznych.

O celowości takich działań mówią badania realizowane przez Microsoft w 2016 roku, któe wskazują, że niemal połowa osób odpowiedzialnych za bezpieczeństwo w dużych organizacjach, wymienia brak odpowiednich zabezpieczeń urządzeń mobilnych wśród głównych czynników osłabiających odporność na zagrożenia. 43% firm uczestniczących w badaniu ma wdrożone scentralizowane rozwiązanie do zarządzania bezpieczeństwem urządzeń mobilnych, a 25% planuje takie wdrożenie.

-Nasi programiści będą mieli okazję rozwijać swoje kompetencje w obszarze najnowszych technologii. Ponieważ stawiamy na własne zasoby w produkcji oprogramowania i pragniemy czerpać z najlepszych światowych praktyk, potrzebujemy partnera, który może zapewnić szeroką wiedzę ekspercką w tym obszarze oraz zapewnić możliwość realnego wypróbowania najnowszych rozwiązań. Obecnie powstaje wiele innowacyjnych projektów w sektorze rolniczym i w zakresie kompetencji ARiMR zamierzamy również takie budować - podkreśla Daniel Obajtek, Prezes ARiMR. **(AR)**

REKLAMA 7A/2016/RL

FORUM NASIENNE. PO RAZ CZWARTY

Już po raz czwarty PODR w Lubaniu zorganizuje Forum Nasienne. Najnowsza edycja tego sptokania dla rolników odbędzie się 6 lutego w sali konferencyjnej Pomorskiego Ośrodka Doradztwa Rolniczego w Lubaniu.

Na forum zostaną poruszone następujące tematy – zagadnienia związane z nawożeniem zbóż i rzepaku, znaczenie stanu gleby na plonowanie roślin i korzystanie z odmian chronionych wyłącznym prawem. Przedstawiciel Oddziału Terenowego Agencji Rynku Rolnego przedstawi także temat dopłat Agencji Rynku Rolnego do bazowego i kwalifikowanego materiału siewnego w 2017 roku. Zaplanowano również przedstawienie oferty HR Smolice. **(BG)**

USŁUGI UTYLIZACYJNE. ZAWARTO 11 UMÓW

11 firm zawarło z ARiMR umowy na świadczenie w 2017 r. usług utylizacyjnych obejmujących zbiór, transport i unieszkodliwienie padłych zwierząt gospodarskich.

Są to następujące podmioty: EKO - STOK Sp. z o.o.; Stans Sp. z o.o. Sp. k.; Energoutil Sp. z o.o. ; Jasta Sp. z o.o.; PP-H Hetman Sp. z o.o.; PPP Bacutil Sp. J.; Promarol - Plus Sp. z o.o.; Saria Polska Sp. z o.o.; STRUGA S.A.; ZP-H Rakowscy Sp. J. ; ZR-P „FARMUTIL HS" S.A.

- Ponieważ w 2017 r. w poszczególnych województwach usługi utylizacyjne świadczyć będzie od dwóch do dziewięciu firm, Agencja przypomina, że rolnicy zanim podejmą decyzję dotyczącą zlecenia wykonanie takich usług, powinni zapoznać się z cenami oferowanymi przez przedsiębiorców działających w ich regionie – podkreślają przedstawiciele ARiMR.

Zasady korzystania w 2017 r. z usług utylizacyjnych z dofinansowaniem Agencji dla producentów rolnych nie ulegają zmianie w stosunku do obowiązujących obecnie. Oznacza to, że pomoc może otrzymać producent rolny prowadzący gospodarstwo rolne w rozumieniu przepisów o podatku rolnym lub dział specjalny produkcji rolnej. Wsparcia nie mogą jednak otrzymać producenci, którzy nie spełniają kryterium mikro, małego lub średniego przedsiębiorstwa określonego w Załączniku I do rozporządzenia Komisji Europejskiej nr (WE) nr 702/2014 z dnia 25 czerwca 2014 r. Pomoc może być udzielona na dofinansowanie kosztów zbioru, transportu i unieszkodliwienia padłych zwierząt gospodarskich z gatunku bydło, owce, kozy, konie oraz świnie.

Kwota jaką ewentualnie będą zobowiązani zapłacić rolnicy zależy od wieku i gatunku padłego zwierzęcia. I tak, ARiMR sfinansuje za rolnika pełne koszty zbioru i transportu padłego bydła, owiec, kóz, koni oraz świń, a także pokryje w 100% koszty unieszkodliwienia bydła, które ukończyło 48 miesiąc życia oraz owiec i kóz które ukończyły 18 miesiąc życia (zwierzęta z tych grup podlegają badaniom w kierunku TSE). Natomiast w przypadku unieszkodliwienia padłego bydła poniżej 48 miesiąca życia, a owiec i kóz poniżej 18 miesiąca życia oraz świń i koni niezależnie od ich wieku, Agencja może dofinansować do 75% kosztów poniesionych przez producenta rolnego. W przypadku producentów rolnych będących płatnikami podatku VAT, dofinansowanie Agencji nie obejmuje kwoty podatku VAT. **(AR)**

fot. pixabay.com

Prawie 40 mln na pomoc dla rolników

Zakończyło się przyjmowanie wniosków od rolników, którzy ponieśli straty spowodowane klęskami żywiołowymi. Na razie w ARiMR zarejestrowano 592 wnioski, w których rolnicy ubiegają się o przyznanie 39,7 mln zł pomocy. Nie są to dane ostateczne, ponieważ część rolników zeecydowałal się na wysłanie swoich wniosków pocztą i minie trochę czasu zanim trafią one do ARiMR.

O przyznanie takiego wsparcia mogli starać się rolnicy, którzy ponieśli straty spowodowane przez co najmniej jedną z następujących klęsk żywiołowych: powódź, deszcz nawalny, suszę, przymrozki wiosenne, ujemne skutki przezimowania, obsunięcie się ziemi, lawinę, grad, huragan, uderzenie pioruna. Przyznanie wsparcia uzależnione będzie od powstania w gospodarstwie szkód spowodowanych przynajmniej jedną z wymienionych klęsk, jeżeli miały one miejsce w roku, w którym jest składany wniosek o przyznanie pomocy lub w roku poprzedzającym rok, w którym składany jest wniosek. O pomoc mogli ubiegać się rolnicy, którzy w danym roku kalendarzowym ponieśli straty w uprawach rolnych, zwierzętach gospodarskich czy rybach w wysokości co najmniej 30% średniej rocznej produkcji rolnej w gospodarstwie z trzech lat poprzedzających rok, w którym wystąpiła szkoda, albo z trzech lat w okresie pięcioletnim poprzedzającym rok, w którym wystąpiła szkoda, z pominięciem roku o najwyższej i najniższej produkcji w gospodarstwie oraz straty dotyczą składnika gospodarstwa, którego odtworzenie wymaga poniesienia kosztów kwalifikujących się do objęcia wsparciem.

Pomoc może być przyznana np. na odtworzenie plantacji wieloletnich czy sadów. Dofinansowanie można również otrzymać na zakup nowych maszyn lub urządzeń rolniczych w miejsce tych, które zostały zniszczone w wyniku klęsk żywiołowych.

Maksymalna kwota wsparcia, jaką może otrzymać rolnik na „Inwestycje odtwarzające potencjał produkcji rolnej" w całym okresie realizacji PROW 2014–2020, wynosi 300 tys. zł, z tym że nie może przekroczyć ona poziomu 80% kosztów kwalifikowalnych.

Złożone przez rolników wnioski zostaną poddane ocenie punktowej. Pod uwagę będzie brana wysokość szkód w odniesieniu do zniszczonych lub uszkodzonych składników gospodarstwa wykorzystywanych do produkcji rolnej, procentowa wysokość szkód w produkcji rolnej oraz to, czy plantacja chmielu, sad lub plantacja krzewów owocowych gatunków owocujących efektywnie dłużej niż 5 lat objęta była dobrowolnym ubezpieczeniem. **(AR)**

RYSZARD ZARUDZKI W PODR

Biuro Powiatowe Pomorskiego Ośrodka Doradztwa Rolniczego w Gdańsku odwiedził Ryszard Zarudzki, Wiceminister Ministerstwa Rolnictwa i Rozwoju Wsi.

Podczas wizyty rozmawiano o aktualnych sprawach i tematach podejmowanych przez resort. Rozmawiano więc o realizacji PROW z naboru 2016 roku,terminarzu naborów na 2017 rok, funkcjonowaniu Ośrodków Doradztwa Rolniczego w przyszłości i ścieżce kariery zawodowej pracowników w Ośrodkach Doradztwa połączoną z awansami i wynagrodzeniem pracowników.

Spotkanie odbyło się w przyjaznej i sympatycznej atmosferze, zakończono je życzeniami noworocznymi. **(PO)**

fot. PODR Gdańsk

WYDAWNICTWO
NORDAPRESS P.P.H.U.,
ISSN: 2353-6128
Aleja Zwycięstwa 24,
80-219 Gdańsk,
tel./fax 58 736 16 92

REDAKCJA
Piotr Ruszewski
REDAKTOR NACZELNY

Grzegorz Bryszewski
SEKRETARZ REDAKCJI

Małgorzata Mielniczuk
SKŁAD I ŁAMANIE

Magdalena Chmielewska
SEKRETARZ DS.
ADMINISTRACYJNYCH:
m.chmielewska@expressy.pl,
tel. 796 600 155

REKLAMA
Rafał Laskowski
DYREKTOR HANDLOWY
tel. 791 980 155
r.laskowski@expressy.pl

NA WASZE PYTANIA

Jak przepisać gospodarstwo NA CÓRKĘ?

Nasza Czytelniczka, Pani Natalia prosiła o wyjaśnienia w sprawie przepisania gospodarstwa rolnego. - Chciałabym przepisać gospodarstwo jednej z dwóch córek, która ma ukończone 24 lata i nie posiada wykształcenia rolnego.

Na pytanie Czytelniczki postara się odpowiedzieć Mecenas Ryszard Stopa.

W celu ujednolicenia zasad sprzedaży, dzierżawy i dziedziczenia gruntów rolnych, 30 kwietnia 2016 roku weszła w życie nowelizacja ustawy o kształtowaniu ustroju rolnego (zwana dalej ustawą). Zanim jednak wprowadzono zmiany, które ograniczały obrót nieruchomościami rolnymi, pojawiło się wiele sprzecznych informacji, dotyczących przekazywania ziemi dzieciom, które nie zajmują się rolnictwem na co dzień.

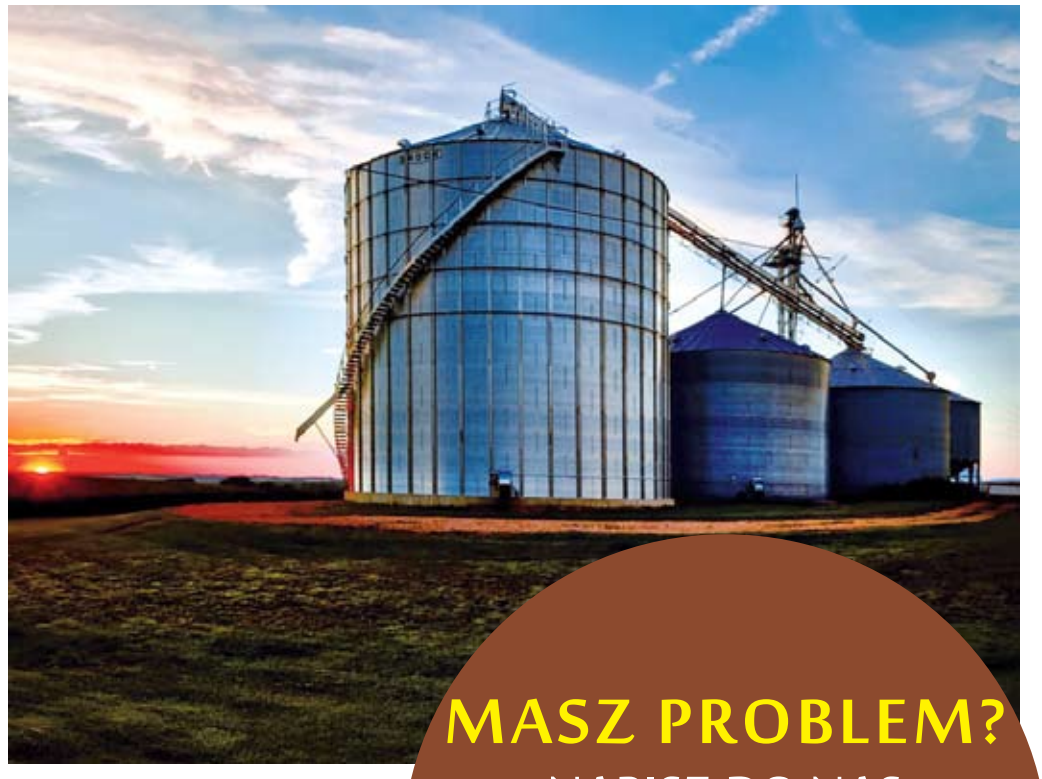
Zgodnie z ustawą nabywcą nieruchomości rolnej może być wyłącznie rolnik indywidualny. W przypadku nabywania nieruchomości rolnej lub jej części w ramach wspólności majątkowej, wystarczy, że rolnikiem indywidualnym jest jeden z małżonków. Zgodnie z definicją legalną jaka została zawarta w art.6 ustawy, za rolnika indywidualnego uważa się osobę fizyczną będącą właścicielem, użytkownikiem wieczystym, samoistnym posiadaczem lub dzierżawcą nieruchomości rolnych, których łączna powierzchnia użytków rolnych nie przekracza 300 ha. Nie są to jedyne ograniczenia ustanowione przez ustawodawcę, osoba ta musi posiadać kwalifikacje rolnicze oraz od co najmniej 5 lat zamieszkiwać w gminie, na obszarze której jest położona jedna z nieruchomości rolnych wchodzących w skład gospodarstwa rolnego, z zastrzeżeniem, że przez cały ten okres prowadziła osobiście gospodarstwo rolne. Ustawa w art.2a ust. 2 wskazuje, że powierzchnia nabywanej nieruchomości rolnej wraz z powierzchnią nieruchomości rolnych wchodzących w skład gospodarstwa rodzinnego nabywcy nie może przekraczać powierzchni 300 ha użytków rolnych. W ustawie znajduje się też definicja nabycia nieruchomości rolnej, przez które należy rozumieć przeniesienie własności nieruchomości rolnej lub nabycie jej własności w wyniku czynności prawnej lub orzeczenia sądu albo organu administracji publicznej, a także innego zdarzenia prawnego. Podsumowując, nieruchomość rolną może nabyć tylko rolnik indywidualny, czyli osoba fizyczna, o kwalifikacjach rolniczych, która osobiście prowadzi gospodarstwo rolne i od co najmniej 5 lat zamieszkuje w gminie, w której położony jest grunt rolny stanowiący część gospodarstwa rolnego.

Ustawodawca na nabywcę nieruchomości nakłada dodatkowe obowiązki, które ukształtowane zostały w art. 2 b ustawy. Na osobie, która nabędzie nieruchomość rolną ciążą pewne obowiązki, po pierwsze obowiązany jest on prowadzić gospodarstwo rolne, w skład którego weszła nabyta nieruchomość rolna, przez okres co najmniej 10 lat od dnia nabycia, a jeśli jest osobą fizyczną, to musi prowadzić je osobiście. Po drugie nie może przez ten czas zbyć nabytej nieruchomości ani oddać jej w posiadanie innym podmiotom. Wyjątek stanowi sytuacja, w której konieczność zbycia wynika z przyczyn losowych, wtedy zbycie nieruchomości przed upływem 10 lat możliwe jest za zgodą sądu. Należy wskazać, że wyliczone obowiązki nie dotyczą osób bliskich.

W art. 2 ust.3 ustawodawca zawarł katalog podmiotów, których wymienione w art. 6 ustawy ograniczenia nie dotyczą – są to osoby bliskie zbywcy nieruchomości rolnej, jednostki samorządu terytorialnego, Skarb Państwa lub działająca na jego rzecz Agencja Nieruchomości Rolnych. Ustawowe obostrzenia nie dotyczą również osób prawnych, które działają na podstawie przepisów o stosunku Państwa do Kościoła Katolickiego w Rzeczypospolitej Polskiej, o stosunku Państwa do innych kościołów i związków wyznaniowych oraz o gwarancjach wolności sumienia i wyznania, a także parki narodowe w przypadku zakupu nieruchomości rolnych na cele związane z ochroną przyrody. Ograniczeń ustawowych nie muszą spełniać także osoby wchodzące w posiadanie nieruchomości rolnych w wyniku dziedziczenia oraz zapisu windykacyjnego, a także osoby nabywające nieruchomości rolne w trybie art. 151 lub 231 k.c. Wyłączone zostało także nabywanie nieruchomości w trakcie postępowania restrukturyzacyjnego w ramach postępowania sanacyjnego. Podmioty, które nie spełniają przesłanek ustawowych i nie zostały przez ustawę z nich zwolnione mogą nabyć nieruchomości rolne za zgodą Prezesa Agencji Nieruchomości Rolnych, wyrażoną w drodze decyzji administracyjnej. Wydawana jest ona na wniosek zbywcy lub osoby fizycznej, która zamierza utworzyć gospodarstwo rodzinne.

Ustawodawca wskazuje, że osobą bliską są zstępni, wstępni, rodzeństwo, dzieci rodzeństwa, małżonek, a także osoby przysposabiające i przysposobione. Odpowiadając na zadane pytanie należy wskazać, że z przepisów ustawy wynika, iż rolnik może przekazać swoje grunty rolne dzieciom, nawet jeśli nie są one rolnikami. Nie ma też ograniczeń co do formy przekazania, nabycie może nastąpić zarówno poprzez umowę sprzedaży, darowizny jak i dziedziczenie. Dzieci rolnika, które nabyły nieruchomość rolną zwolnione są z osobistego prowadzenia gospodarstwa rolnego. Przekazanie gruntu rolnego osobom bliskim jest też niezależne od powierzchni przekazywanego gruntu. Oznacza to, że ograniczenia dotyczące nabywania nieruchomości rolnych nałożone przez ustawę nie dotyczą bliskich rolnika.

> *„rolnik może przekazać swoje grunty rolne dzieciom, nawet jeśli nie są one rolnikami”*



MASZ PROBLEM?

NAPISZ DO NAS

rolniczy@expressy.pl

lub za pomocą tradycyjnej poczty:

Express Rolniczy,
ul. Gniewowska 7,
84-200 Wejherowo

W RAMACH NASZEGO CYKLU PORAD PRAWNYCH PUBLIKUJEMY PRAKTYCZNE KOMENTARZE DOTYCZĄCE AKTUALNYCH PROBLEMÓW NASZYCH CZYTELNIKÓW. RZETELNY ORAZ KOMPETENTNY ZESPÓŁ SPECJALISTÓW W CIEKAWY ORAZ ZWIĘZŁY SPOSÓB BĘDZIE UDZIELAŁ ODPOWIEDZI NA PRZEDSTAWIONE PRZEZ ROLNIKÓW ZAGADNIENIA.

Późną jesienią i w zimie dokonujemy wyboru odmiany kukurydzy, którą posiejemy w następnym sezonie wegetacyjnym. Zwykle ten proces upraszczamy do jednego kryterium: czy odmiana sprawdziła się w poprzednich sezonach. Efektem jest często wybór starej odmiany. Tymczasem co roku do Krajowego Rejestru trafia około 30 nowych odmian. Każda z nich ma być lepsza i co najmniej jedną cechą wyróżniać się, aby mogła być wpisana do rejestru. Pokazują to wyniki badań COBORU.

KUKURYDZA NA KISZONKĘ

Jaką odmianę wybrać na Kaszubach?

W ciągu 15 lat badań odmian kukurydzy w stacjach COBORU (w latach 1995-2009) stwierdzono średni przyrost plonu jej suchej masy na poziomie 2 t. Podobne wyniki dotyczą wzrostu plonów suchego ziarna. Postęp jest duży i dlatego warto z niego korzystać.

Oprócz wyników ścisłych badań COBORU, dotyczących wielu ważnych cech kukurydzy, są też badania prowadzone przez PODR w Lubaniu. Ich wartość polega na tym, że są prowadzone w regionie uprawy o wyjątkowo trudnych warunkach klimatyczno-glebowych Kaszub. Wybranie jednej, najlepszej odmiany spośród kilkudziesięciu, które co roku trafiają do doświadczenia, wymaga zastosowania odpowiedniego klucza.

Po pierwsze szukamy odmian najplenniejszych, ale tych jest bardzo wiele. Dlatego w następnej kolejności wybieramy odmiany o odpowiedniej liczbie wczesności FAO. Dzięki wieloletniej rejestracji warunków termicznych wiemy, że bezpiecznie w regionie Kaszub można siać odmiany o liczbie FAO do 240. Jednak coraz częściej zdarzają się sezony cieplejsze od średniej, podczas których odmiany średnio późne o FAO 260 - 270 osiągają właściwy % suchej masy dla procesu kiszenia (30 - 35%). Warto dodać, że im wyższa liczba FAO, tym wyższe plony zielonej masy.

Następną cechą braną pod uwagę powinien być procentowy udział kolb w suchej masie. Im wyższy (> 55%), tym odmiana jest bardziej przydatna do produkcji paszy energetycznej najlepszej dla bydła mlecznego. Dla bydła opasowego wystarcza niższy niż 50-procentowy udział kolb.

Wybór na podstawie trzech wyżej wymienionych cech jest dopiero wstępem, bo w razie posiadania lżejszych piaszczystych gleb warto sprawdzić w opisie prezentowanym przez hodowcę, czy odmiana jest tolerancyjna na słabsze stanowiska. Różnice między odmianami są szczególnie widoczne w latach, w których wystąpił okres suszy. Sierpniowa susza w 2015 roku wykazała różnicę między odmianami w doświadczeniu, w PODR w Lubaniu. Na 60 odmian, 20 traciło turgor w ciągu upalnego dnia, po 3-tygodniowym okresie bez opadów.

Jedną z głównych wskazówek, pozwalających dobrać odmianę do warunków klimatyczno-glebowych, jest charakterystyka typu hodowlanego „flint" czy „dent". Ten drugi lepiej wykorzystuje warunki upalnego lata na słabszych stanowiskach. Natomiast odmiany typu „flint" w upalne i suche lata wytwarzają wyraźnie niższe rośliny, o krótszych liściach i słabiej zaziarnionych kolbach. Zaletą ich jest większa od odmian typu „dent" odporność na niskie temperatury wiosną i jesienią. Dlatego dobrze nadają się do wcześniejszego siewu oraz na wolniej nagrzewające się i cięższe gleby. Duża część odmian to mieszańce „dent" i „flint" z różnym udziałem. Dzięki temu kumulują zalety obydwu typów.

W regionie Kaszub często występują późne przymrozki lub niska temperatura nadmiernie przedłużająca okres wschodów. W rezultacie spada obsada roślin na polu. Jeśli takie zjawiska pojawiają się często, to warto wybrać odmiany o typie kolby „flex". Potrafią one zrekompensować przerzedzenie obsady na plantacji zwiększeniem wielkości kolby. Wówczas plony są proporcjonalnie wyższe. Inaczej jest w przypadku odmian tworzących kolby typu „fix". Ten typ odmian nie zmienia wielkości kolby, w zależności od obsady i jeśli warunki pogodowe czy błędy agrotechniczne przerzedzą plantację, to plon będzie o tyle mniejszy, o ile mniejsza jest obsada.

Osobnym problemem jest występowanie suszy i upałów w okresie kwitnienia kukurydzy. Wówczas na wielu odmianach pojawiają się niezaziarnione górne części kolby. Powodem jest opóźnienie wyrzucania znamion w stosunku do pylenia. W takim przypadku warto sięgnąć po wysoce tolerancyjne na suszę w czasie kwitnienia odmiany o typie kolby „fix". U tych odmian czas pylenia jest zsynchronizowany z czasem wyrzucania znamion, nawet podczas suszy.

Jest jeszcze jedna cecha, którą warto rozważyć - to efekt „stay-green". Takie odmiany dłużej utrzymują zieloność liści i łodyg, przez to lepiej plonują i są mniej podatne na fuzariozy. Podczas wydłużonej wegetacji lepiej wykształcają kolby. Można je zbierać później – na początku dojrzałości pełnej ziarna. Z tego typu odmian zazwyczaj otrzymuje się kiszonkę o lepszej strawności.

Przy wyborze odmiany kukurydzy na kiszonkę w rejonie Kaszub, kierujemy się następującymi wskazówkami:

1. Bezpiecznie jest wybierać plenne odmiany o liczbie FAO do 240.
2. Procentowy udział kolb w suchej masie całych roślin powinien być powyżej 50%.
3. Dla lepszej tolerancji na chłody wybieramy odmiany o typie hodowlanym „flint" lub mieszańce „flint/dent".
4. Jeśli potrzebna jest pasza bardziej energetyczna, a jednocześnie w poprzednich sezonach szczytowe części kolb były słabo zaziarnione, warto sięgnąć po odmiany o typie kolby „fix".
5. Warto stawiać na odmiany z silnym efektem „stay-green".

Zmiany klimatyczne, zmierzające w kierunku ocieplenia, zachęcają do próbowania odmian o wyższej liczbie wczesności FAO 260 - 270. Warto je porównać na własnym polu z odmianami, co do których jesteśmy przekonani, że są odpowiednie do warunków siedliskowych naszego pola. Wnikliwe szukanie danych z badań nad odmianami pozwala dotrzeć do informacji, które odnoszą się do cech jakościowych kiszonki, np. strawności włókna czy rodzaju skrobi. Obecnie hodowla nakierowana jest na cechy odpornościowe, koncentrację energii, strawności i odporność na różne rodzaje stresu. Przy hodowli nakierowanej na wysokość plonu gubiona jest jakość.

PODSUMOWANIE

Poniżej znajduje się tabela z wynikami doświadczenia przeprowadzonego w PODR, w Lubaniu, w 2016 roku. Prezentujemy w niej wyniki czterech ważnych cech, które powinny być wstępem do wyboru odmiany na kiszonkę, tj.: plonu zielonej masy, procentowej zawartości suchej masy całych roślin, procentowego udziału kolb w suchej masie całych roślin oraz plonu suchej masy.

Ponadto na stronach COBORU, w zakładce Wyniki PDO, można odszukać wyniki dodatkowych cech, np.: podatności na wyleganie oraz podatności na choroby i szkodniki.

Mariusz Anioła,
PODR w Lubaniu

WYNIKI DOŚWIADCZEŃ Z KUKURYDZĄ, PROWADZONYCH W PODR, W LUBANIU, W 2016 ROKU

ODMIANA	FIRMA	ŚREDNI PLON ZIELONEJ MASY W T/HA	ŚREDNI % SUCHEJ MASY W CAŁYCH ROŚLINACH	ŚREDNI % UDZIAŁ KOLB W SUCHEJ MASIE	ŚREDNI PLON SUCHEJ MASY W T/HA	LICZBA FAO
CONY 15.05 siew	MAISADOUR	36,3	43,4	73,9	15,7	170
CONY 27.04 siew		36,3	54,7	69,9	19,9	170
MAS 26.B		65,3	36,9	58,9	24,1	250
BARMAN		46,1	49,8	69,3	23,0	230
MAS 22.R		51,3	41,7	63,8	21,4	240/240
DM 1024		63,2	40,1	64,6	25,3	
DM 2015		62,1	35,5	63,9	22,1	250
DM 2115		69,1	38,5	56,7	26,6	
MAS 12.H		60,0	38,0	69,4	22,8	220/230
MAS 13.M		46,9	40,3	62,5	18,9	220
MAS 20.F		46,9	40,6	65,9	19,0	220/230
MAS 15.T		57,1	33,2	56,8	19,0	230
MAS 16.R		50,3	42,7	58,5	21,5	230/240
CODIMAIL	JGP	55,3	38,3	59,0	21,2	240
CODITANK		49,1	44,4	64,9	21,8	200
CODIVIEW		51,6	42,7	65,5	22,0	210
FARMOSO	FARMSAT	57,7	37,6	63,2	21,7	250/250
FARMPILOT		58,9	39,6	65,2	23,3	240
FARMPLUS		56,1	40,2	63,5	22,6	240/220
FARMICUS		57,3	39,7	63,9	22,8	230/220
FARMFIRE		71,3	38,8	58,2	27,7	230/230
FARMANAGE		59,1	40,7	64,3	24,0	230/220
FARMEZZO		47,7	42,2	60,4	20,2	210/220
LG 30.220	LIMAGRAIN	62,1	40,5	60,7	25,2	230
LG 31.233		64,9	39,5	60,2	25,7	240
LG 30.260		60,0	40,0	59,2	24,0	250
LG 30.275		88,3	38,0	60,4	33,5	270
P 7326	PIONEER	44,0	38,2	59,6	16,8	180/200
P 7529		74,1	36,4	46,1	27,0	220/220
P 7843		57,3	40,0	59,2	22,9	220/230
P 8329		57,3	39,1	58,6	22,4	240/250
P 7892		50,1	43,0	64,9	21,5	

ALBORG	SAATBAU	2,7	82,4	100,0	2,2	
CHICAGO		55,6	38,2	62,0	21,2	250
CYRANO		58,8	36,7	58,1	21,6	240
DUBLINO		70,0	35,1	55,0	24,6	
TALENTRO		82,5	32,8	57,0	27,1	260
ABACUS	EURALIS	67,1	36,3	61,6	24,3	220
CLUDEO		64,5	37,3	52,7	24,1	220/230
CROSMAN		63,6	41,4	66,2	26,3	220/230
HERACLES		55,3	44,4	69,6	24,6	220
TECHNO		55,2	43,6	61,3	24,1	220/230
ZIZOU		56,4	40,1	62,6	22,6	220
ZORION Z		62,9	40,2	62,7	25,3	240
SUGUSTO	SAATEN-UNION	61,9	38,6	63,3	23,9	
SUMSUMA		55,5	41,4	59,3	23,0	240
SURPRIME		71,2	40,4	57,7	28,8	230
SURTERRA		65,6	38,1	65,9	25,0	240/250
SUVIDA		72,5	39,3	57,9	28,5	240/250
CERA	OSADKOWSKI	51,9	37,2	60,6	19,3	310 - 270
AMELIOR		64,0	41,1	60,3	26,3	250
SKALDE		61,3	41,2	60,7	25,3	250
GOLDNUG		62,5	41,2	64,5	25,8	
WIKANA		51,7	41,6	62,7	21,5	230/240
KOSYNIER		62,9	39,4	67,4	24,8	220/230
CODINAN		62,4	40,0	59,2	25,0	220
ATLETICO	KWS	50,5	42,5	67,9	21,5	280
AGROVITALLO		68,3	40,7	56,2	27,8	280
RICARDINIO		47,7	43,1	62,8	20,6	220/240
AGROPOLIS		50,0	40,6	63,4	20,3	240
KUBITUS		46,3	44,5	67,2	20,6	
RIVALDINIO		48,0	43,2	65,6	20,7	
KWINNS		44,8	40,3	58,8	18,1	220/230
AMBROSINI		55,7	41,2	64,6	22,9	220
RONALDINIO		42,7	45,4	66,9	19,4	
SILVINIO		50,7	40,8	64,9	20,7	210/200
TOURAN		62,5	43,8	68,0	27,4	230
MAS 17.G	MAISADOUR	59,7	40,0	62,6	23,9	230
MAS 18.T		61,1	38,9	61,4	23,7	230
MAS 15.P		52,1	41,4	60,2	21,6	210/220
MAS 20.S		63,3	34,4	51,4	21,8	240
PLENTY		53,9	37,2	64,1	20,0	220
DYNAMITE		70,3	39,2	63,6	27,6	250
EURYTMIC	SUMI-AGRO	50,9	41,5	64,6	21,1	210/220
FEEDITOP	PROCAM	50,5	44,5	61,4	22,5	230/230
GL MASTA		47,2	42,3	61,0	19,9	230/240
GRIZZLY		55,6	43,3	61,2	24,1	230/220
KANONIER		60,4	35,8	63,5	21,6	240
SUVITAN		44,1	36,2	46,9	16,0	
TAPAS		58,3	39,5	61,2	23,0	240/240
JUHAS	SMOLICE	56,1	44,1	56,9	24,8	230/240
KANONIER		49,1	44,9	61,3	22,0	240
RYWAL		50,0	45,6	63,9	22,8	210
SM FINEZJA		56,7	41,1	60,6	23,3	240
SM HETMAN		59,5	37,0	56,3	22,0	250
SM PREZENT		53,6	47,0	62,1	25,2	240

W gospodarstwie mleczarskim w Swarzewie

Państwo Joanna i Jacek Tarnowscy prowadzą gospodarstwo o kierunku produkcja mleka. Znajduje się ono w rolniczo-turystycznej miejscowości Swarzewo, w gminie Puck, leżącej nad Zatoką Pucką, niedaleko Władysławowa, przy głównej trasie na Półwysep Helski. Tereny te charakteryzują się niezwykle malowniczym krajobrazem.

fot. PODR

fot. PODR

Pan Jacek jest absolwentem nieistniejącej już szkoły rolniczej w Rzucewie, gdzie ukończył technikum rolnicze. Naukę kontynuował w SGGW, w Warszawie. Tam zdobył tytuł licencjata na kierunku ekonomia, na Wydziale Ekonomiczno-Rolniczym. Tytuł magistra o specjalności zarządzanie organizacją uzyskał na Politechnice Gdańskiej, na kierunku zarządzanie.

Gospodarstwo rolne przejął od swoich rodziców w 2005 roku, kiedy ojciec otrzymał rentę strukturalną w ramach PROW. Wówczas zapleczem gospodarstwa były grunty orne o powierzchni około 30 ha, wielofunkcyjny budynek inwentarski przeznaczony do chowu bydła i trzody chlewnej, stodoła i pomieszczenia warsztatowo-garażowe. Całość produkcji roślinnej przeznaczano na paszę dla bydła mlecznego i trzody. Pogłowie zwierząt stanowiły krowy mleczne (28 szt.), jałówki oraz trzoda chlewna (około 40 szt.). W gospodarstwie znajdowały się też podstawowe maszyny.

Od początku młody rolnik zaczął modernizować gospodarstwo, stawiając na bydło mleczne. W 2006 roku zaadaptował i zmodernizował stodołę na oborę uwięziową dla krów oraz zlikwidował trzodę chlewną. Ze względu na utrzymującą się w stadzie bydła białaczkę, całe jego pogłowie sprzedał na rzeź i zakupił 30 szt. cielnych jałówek hodowlanych rasy HF z Hodowli Zarodowej w Bobrownikach. Część tej inwestycji sfinansował kredytem preferencyjnym.

Od początku młody rolnik zaczął modernizować gospodarstwo, stawiając na bydło mleczne. W 2006 roku zaadaptował i zmodernizował stodołę na oborę uwięziową dla krów oraz zlikwidował trzodę chlewną.

W 2012 roku Państwo Tarnowscy wybudowali nowoczesną oborę wolnostanowiskową na 100 szt. krów mlecznych, z legowiskami piaskowymi i płytką ściółką. W budynku jest również nowoczesna hala udojowa 2 x 7 sztuk, pomieszczenie z chłodnią na mleko o poj. 5500 l oraz pomieszczenia: socjalne, biurowe i sanitarne. Obecnie w gospodarstwie znajduje się 96 szt. krów mlecznych oraz 80 szt. jałówek i młodzieży. Byczki i jałówki po negatywnej selekcji sprzedawane są na opas. Jałoweczki odchowywane są w gospodarstwie i przeznaczane na remont stada. Od 3 lat nie ma potrzeby zakupu jałówek z zewnątrz, bo w gospodarstwie jest wystarczająca ilość bydła na uzupełnienie i remont stada.

Krycie bydła odbywa się poprzez inseminację wysoko wyselekcjonowanym nasieniem buhajów mlecznych, zakupowanym ze stacji unasienniania zwierząt.

Wydajność krów z biegiem lat znacznie wzrosła. W 2015 roku wyniosła średnio 8 400 litrów mleka od krowy, a rekordzistka dała około 13 000 litrów mleka za 305 dni laktacji.

Pan Jacek sprzedaje mleko poprzez grupę producencką Spółdzielnia Producentów Mleka „Pomorze". W 2015 roku odstawił około 572 000 l mleka.

Po przeprowadzonych modernizacjach i budowie nowej obory z niezbędną infrastrukturą, gospodarstwo w pełni spełnia wymogi wzajemnej zgodności.

Gospodarstwo skorzystało z pomocy UE przeznaczonej na modernizację gospodarstw rolnych, w ramach PROW 2007-2013. Uzyskane środki wykorzystano na zakup hali udojowej i wozu paszowego.

Obecnie Państwo Tarnowscy użytkują 120 ha gruntów rolnych. Na tym areale uprawiają rośliny w całości przeznaczane na potrzeby bydła mlecznego, w tym: kukurydzę - 31 ha, zboża (pszenżyto, mieszanki zbożowe) - 45 ha, a na pozostałej powierzchni (ok. 44 ha) trawy polowe i motylkowe z trawami. Większość gruntów leży w rozłogu gospodarstwa, na gruntach klas dobrych i średnich. Park maszynowy jest w pełni wyposażony w maszyny do uprawy gleby, zbioru i przygotowania pasz objętościowych dla bydła.

W 2015 roku w gospodarstwie miał miejsce pożar hali garażowej, w wyniku czego całkowicie spłonęły maszyny rolnicze m.in. kombajn zbożowy, sieczkarnia do kukurydzy, przyczepa do zbioru zielonek i inne drobne sprzęty. W związku z tym właściciele zostali zmuszeni do zakupu nowych maszyn, które były niezbędne do prowadzenia dalszej produkcji.

Gospodarstwo rolne Państwa Tarnowskich wielokrotnie uczestniczyło w konkursie „Piękna Wieś". W 2011 roku zajęło II miejsce w województwie, w kategorii „Zagroda rolnicza". Sam właściciel chętnie bierze udział w corocznie organizowanej przez Pomorski Ośrodek Doradztwa Rolniczego Olimpiadzie Młodych Producentów Rolnych. Wielokrotnie zajmował w nich czołowe miejsca na szczeblu powiatowym, wojewódzkim, a raz zdobył III miejsce na szczeblu krajowym.

Gospodarstwo Państwa Tarnowskich przeszło gruntowną modernizację, dzięki czemu osiąga świetne wyniki w produkcji. Rolnik stara się na bieżąco śledzić zmiany i nowości na rynku krajowym i dostosowywać produkcję do obowiązujących wymogów i trendów. Chętnie korzysta z konsultacji, szkoleń i porad udzielanych przez pracowników Pomorskiego Ośrodka Doradztwa Rolniczego, z którym ściśle współpracuje.

fot. PODR

fot. PODR

fot. PODR

Beata Lessnau-Lademann
PODR w Lubaniu

W 2016 r. skup mleka w Polsce wzrósł o 2,6%

Według danych GUS (za Sparks) w grudniu 2016 r. w Polsce skupiono 891 mln litrów mleka, tj. o 2,7% więcej niż w analogicznym okresie przed rokiem. Zatem grudzien 2016 r. był drugim kolejnym miesiącem, w którym wolumen skupu mleka w Polsce był większy w relacji rocznej – poinformowali eksperci Ekspert BGŻ BNP Paribas.

Łącznie w 2016 r. w kraju skupiono 10,82 mld l mleka, tj. o 2,6% więcej niż w 2015 r. Należy pamiętac, że w 2016 r. luty miał 29 dni. Gdyby zatem porównywac taką samą liczbę dni, to dynamika wzrostu wyniosłaby 2,3%, a wielkość skupu byłaby nieznacznie poniżej 10,8 mld l. Warto też odnotowac, że w 2016 r. dynamika wzrostu była słabsza niż w dwóch poprzednich latach kiedy wyniosła 2,9% i 7,2%.
W 2016 r. tradycyjnie najwięcej mleka (wg siedziby producenta) skupiono w woj. mazowieckim (2,31 mld l), podlaskim (2,26 mld l) i wielkopolskim (1,67 mld l) oraz warminsko-mazurskim (0,87 mld l). Warto jednak zwrócić uwagę, że z wyjątkiem woj.
mazowieckiego dynamika wzrostu skupu w tych województwach była wyższa niż przeciętna w kraju.
W związku tym rośnie koncentracja w produkcji mleka - udział czterech największych województw w łącznym wolumenie skupionego mleka w Polsce wzrósł o 0,7 pkt. proc. do 65,6%. Co ciekawe największa dynamiką wzrostu skupu mleka charakteryzowało się woj. śląskie, gdzie skup zwiększył się o 7,4%, co może wiązać się z mniejszym spadkiem pogłowia. Przypomnijmy, ze w woj. śląskim pogłowie krów mlecznych w czerwcu 2016 r. było o 2,3% mniejsze niż przed rokiem, podczas gdy w Polsce było mniejsze o 5,9%.Warto też zauważyć, że na pięć województw o najmniejszym wolumenie skupu mleka w czterech z nich (lubuskim, podkarpackim, zachodniopomorskim i dolnośląsskim) w 2016 r. wielkość skupu mleka w porównaniu z 2015 r. Obniżyła się.
W listopadzie eksport produktów mleczarskich wzrósł. Według wstępnych danych MF (za MRiRW) w listopadzie 2016 r. wolumen eksportu wszystkich głównych grup produktów mleczarskich, z wyjątkiem masła, był większy niż w listopadzie 2015 r. Znacząco, bo o 34% w porównaniu z listopadem 2015 r., zwiększył się eksport mleka w proszku. Roczne tempo wzrostu było wyższe niż w październiku kiedy to wyniosło ok. 4%. Niemniej jednak łącznie w jedenastu miesiącach 2016 r. z Polski sprzedano o 22% mniej mleka w proszku niż w analogicznym okresie 2015 r. W listopadzie 2016 r. wolumen eksportu napojów fermentowanych zwiększył się (r/r), jednak łączna jego wielkość w jedenastu miesiącach 2016 r. była o 10% mniejsza niż przed rokiem. Nadal dynamicznie rozwija się eksport mleka płynnego, któ-rego wolumen w listopadzie 2016 r. był o 19% większy niż w listopadzie 2015 r., a łącznie w jedenastu miesiącach 2016 r. zwiększył się o 17% (r/r). Eksport serów w listopadzie 2016 r. zwiększył się5,7% (r/r), a serwatki o 1,9% (r/r), przy czym łącznie w jedenastu miesiącach 2016 r. eksport serów zwiększył sie o 5%, a serwatki spadł o 8%. Osłabł eksport masła - w listopadzie 2016 r. był o 2,7% mniejszy niż przed rokiem, jednak w jedenastu miesiącach 2016 r. był o 11% (r/r) większy **(BNP)**

NIŻSZE CENY WARZYW

Według danych MRiRW w grudniu 2016 r. ceny większości warzyw były niższe niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.

Średnia cena cebuli była o 59 proc. niższa i wyniosła 0,39 PLN/kg, kapusty białej o 68 proc. niższa i ukształtowała się na poziomie 0,28 PLN/kg, zaś cena marchwi spadła o 56 proc. i wyniosła 0,51 PLN/kg. W relacji rocznej spadki cen tych warzyw są minimalnie głębsze niż w listopadzie 2016 r – tłumaczą eksperci rynków rolnych banku BGŻ BNP Paribas.
Wzrosła natomiast średnia cena pieczarek o 9 proc., do poziomu 5,10 PLN/kg. Ceny pieczarek nadal wspierane były przez popyt eksportowy.
Warto jednak zaznaczyć, że w ubiegłym roku, ze względu na gorsze plony, ceny większości warzyw były wysokie. W związku z tym obserwowane w bieżącym sezonie istotne spadki cen w ujęciu rocznym są głębokie. Natomiast porównując aktualne ceny z grudniem 2014 roku nie są one aż tak duże. W przypadku marchwi obniżka wyniosła blisko 8 proc., a cebuli 19 proc.
W grudniu 2016 roku odnotowano nieznaczny wzrost cen skupu jabłek.
-Średnia cena jabłek deserowych wyniosła 0,93 PLN/kg i była o 6 proc. wyższa w stosunku do poprzedniego miesiąca. W przypadku jabłek przemysłowych za kilogram tych owoców średnio płacono 0,33 PLN, czyli ceny te utrzymały się na podobnym poziomie, co w listopadzie. Nadal jednak oferowane ceny skupu jabłek są niższe niż w ubiegłym roku. W relacji rocznej jabłka przemysłowe w grudniu były o 23 proc. tańsze, zaś jabłka deserowe o 15 proc. - podsumowują eksperci BŻ BNP Paribas.
(BNP)

REKLAMA U/2017/PR

EXPRESS Rolniczy

BEZPŁATNY MAGAZYN ROLNIKÓW

wszytskie wydania przejrzysz online:
www.expressrolniczy.pl

dowiedz się więcej:
biuro@expressy.pl
tel. 58 736 16 92

Nowe wyposażenie GŁĘBOSZA

Firma Farmet udoskonaliła możliwości głębosza Digger. Teraz urządzenie może być doposażone w dwa warianty urządzeń do aplikacji nawozów granulowanych.

Digger Fert+ to głębosz Digger uzupełniony o zestaw do aplikacji nawozów granulowanych do strefy korzeniowej profilu glebowego. Urządzenie podczas jednego przejazdu spulchnia warstwę podorną, wmiesza resztki pożniwne do warstwy ornej przy jednoczesnej aplikacji nawozu do dwóch poziomów strefy magazynowania.

W ofercie znajduje się również urządzenie Digger Fert+ Compact. W tym przypadku podstawą jest głębosz Digger uzupełniony o rozszerzony zasobnik o dużej pojemności z urządzeniem dozującym. Digger Fert+ Compact podczas jednego przejazdu spulchnia warstwę podorną, wmiesza resztki pożniwne do warstwy ornej przy jednoczesnej aplikacji nawozu do dwóch poziomów strefy magazynowania. Zasobnik o pojemności 3.000 l z masywnym rusztem do ochrony ślimaka podającego, który niezawodnie dozuje nawóz do dozownika Accord.

Nowe flagowe ciągniki do serii 6R

JohnDeere wprowadza dwa nowe sześciocylindrowe modele ciągników o najwyższym poziomie mocy 230 i 250 KM (97/68/WE), skonstruowane z myślą o potrzebach usługodawców i właścicieli upraw. Modele 6230R i 6250R poszerzą serię ciągników JohnDeere 6R w 2017 roku. Producent podkreśla, że modele 6230R i 6250R ustanawiają nowe standardy transportu, wygody operatora i przyspieszenia na drodze. Dzięki dodatkowej mocy silnika wynoszącej 50 KM za pomocą inteligentnego zarządzania mocą (IPM), flagowy ciągnik 6250R dostarcza w razie potrzeby nawet 300 KM. Ważący zaledwie 9,3 tony 6250R dostarcza więcej mocy niż jakikolwiek inny ciągnik o porównywalnej masie, przy niezrównanym stosunku masy do mocy 31 kg/KM. Dzięki maksymalnej dopuszczalnej masie wynoszącej aż 15 ton ciągnik posiada ładowność 5,7 ton, co oznacza, że można nim przewozić cięższe ładunki. Oba nowe ciągniki wyposażone są w silnik PowerTech PSS o pojemności 6,8 litrów, z dwoma turbosprężarkami oraz technologiami filtra cząstek stałych (DPF) i selektywnej redukcji katalitycznej (SCR), który błyskawicznie reaguje na zmiany obciążenia, zużywając przy tym mniej paliwa i spełniając surowe normy emisji spalin Stage IV.

PROSTE I NIEZAWODNE KOMBAJNY

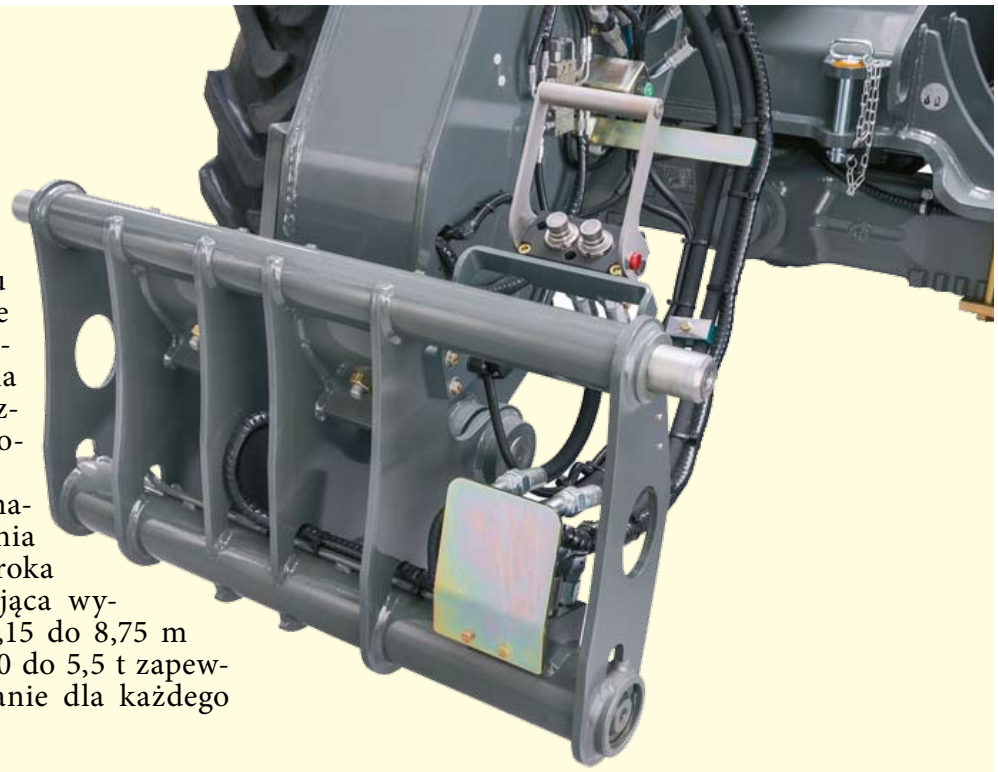
Firma Deutz-Fahr wrowadziła na rynek nową serie kombajnów zbożowych C5000. Modele serii C5000 wyposażono w jednostki napędowe Deutz TCD 6.1 L06 Tier 3A, które reprezentują wyjątkowe cechy pozostałych maszyn marki DEUTZ-FAHR. Projekt ten przewiduje wyprowadzenie napędu na obie strony silnika. Pozwala to na oddzielenie napędu układów mechanicznych od hydraulicznych oraz na bezpośrednie przełożenie momentu bez strat mocy. Deutz TCD 6.1 L06 to silnik z 12 zaworami, układem wtryskowym Common Rail z elektronicznym sterowaniem. Mocna i niezawodna jednostka napędowa jest w stanie utrzymać stałą moc, nawet w trakcie nagłych zmian obciążenia. Model C5205 oferuje maksymalną moc 160KM (118kW), z kolei moc modelu C5305 wynosi 180KM (132kW).

Wszystkie modele serii C5000 posiadają listwy tnące o wysokiej wydajności, o szerokościach: 3,6; 4,2 lub 4,8 metra. Monolityczna konstrukcja i tandemowy system Schumacher Easy Cut II, pozwalają na równomierne i pewne cięcie w każdych warunkach, przy małym zużyciu mechanizmów i dużej oszczędności paliwa. Nowa gama C5000 posiada system omłotu z bębnem o średnicy 600 milimetrów i szerokości 1,11 metra oraz specjalne klepisko, które regulowane jest w sposób niezależny na wlocie i wylocie masy.

System do kontroli zdrowia stada

Firma Allflex wprowadziła na polski rynek urządzenia SCR HEATIME®, które umożliwiają precyzyjny pomiar przeżuwania wraz z dokładną analizą aktywności zwierząt w czasie rzeczywistym. HEATIME® tworzy niepowtarzalny system wyjątkowo wczesnego ostrzegania o nadchodzących problemach zdrowotnych u krów oraz potrafi bardzo precyzyjnie wskazać, które krowy lub jałówki są w rui i w którym jej okresie. Narzędzie zasugeruje optymalny przedział czasowy do skutecznej inseminacji. Dzięki nowoczesnemu systemowi SCR HEATIME® każdy może z łatwością, dokładnie i skutecznie kontrolować stan zdrowia stada lub pojedynczej krowy. Użytkownicy otrzymują 2-3 dni wcześniej informację o rozpoczynającym się problemie zdrowotnym zwierzęcia a takie rozwiązanie pozwala zapobiec negatywnym skutkom hodowlanym i finansowym. Systemy HEATIME® pracują już w Polsce od kilku lat i z powodzeniem udowadniają codziennie swoją precyzję i niezawodność.
Na najbliższych targach Ferma Bydła w Łodzi producent ma pokazać możliwości i technologię systemu SCR HEATIME®.

Ulepszony Scorpion



Firma Class zaprezentowała został model maszyny Scorpion ze stopniem emisji spalin Stage IV charakteryzujący się większą mocą silnika oraz wyższym komfortem. Już teraz dostępne są najnowsze modele wzbogacone o nowe funkcje i dodatkowe elementy wyposażenia, które zapewniają jeszcze większy komfort i łatwiejszą obsługę.
Należą do nich między innymi funkcja potrząsania do prac z użyciem szufli, wielozłącze do szybkiego dołączania i odłączania narzędzi roboczych oraz dodatkowe warianty ogumienia.
Ładowarki teleskopowe są w gospodarstwach rolnych wykorzystywane jako podstawowe maszyny do przeładunku materiału. W tym zakresie zastosowań nacisk kładziony jest przede wszystkim na wysoką moc, ekonomiczność oraz komfort użytkowania.
Producent podkreśla, że maszyna spełnia te oczekiwania w optymalny sposób. Szeroka paleta produktów obejmująca wysokości podnoszenia od 6,15 do 8,75 m i udźwigi w zakresie od 3,0 do 5,5 t zapewnia odpowiednie rozwiązanie dla każdego gospodarstwa.

Rozsiewacz z komputerem

Firma Amazone wprowadziła do rozsiewaczy nawozów z linii produktowej ZA-V komputer obsługowy EasySet. Producent podkreśla, że to wyposażenie umożliwia wyjątkowo łatwą i komfortową obsługę, ponieważ wszystkie podstawowe funkcje rozsiewacza są elektrycznie ustawiane i sterowane przez komputer specyficzny dla określonej maszyny.
Tak samo jak wszystkie typy produktów ZA-V również warianty EasySet-są wyposażone w precyzyjne mechanizmy rozsiewające dla szerokości roboczych od 10 do 36 m oraz w Soft Ballistic System SBS. Oferowane będą zbiorniki o pojemności od 1.400 do 4.200 litrów oraz możliwość wyposażenia w układ Limiter V+ do rozsiewu granicznego, przy rowach lub krawędziowego.
Z pomocą komputera obsługowego EasySet można podczas jazdy regulować i ustawiać przyciskiem zasuwy otworów wylotowych niezależnie dla lewej i prawej strony. Pozwala to indywidualnie dopasować dawkę rozsiewu dla lewej i prawej strony maszyny. Inne zalety rozwiązania to łatwość obsługi. Nie są wymagane żadne przyłącza hydrauliczne, ZA-V Easy można bardzo szybko dołączać i odłączać. Aby zacząć pracę rozsiewaczem, wystarczy jedynie włożyć 3-biegunową wtyczkę kabla w gniazdo i dołączyć wałek przekaźnikowy do ciągnika.

CIĄGNIKI ROLNICZE

OŻYWIENIE PRZED KOŃCEM ROKU

Rok 2016 zakończył się rejestracją 8758 nowych ciągników rolniczych i był to wynik gorszy od osiągniętego w 2015 r. o 29%. Sam grudzień to rejestracja 1116 traktorów – czyli 11% mniej niż w grudniu 2015 r. – informuje agencja Martin & Jacob monitorująca rynek rolniczy.

Ubiegły rok nie należał do najlepszych pod względem liczby zarejestrowanych nowych ciągników rolniczych. Sprzedaż niecałych 8800 szt. to najgorszy wynik od wielu lat. Najlepszym miesiącem 2016 r. okazał się wrzesień, kiedy zarejestrowano 1278 nowych ciągników, najgorszym zaś październik z wynikiem 436 szt. Kluczowym czynnikiem wpływającym na niski popyt na nowe ciągniki był brak dofinansowań unijnych i oczekiwanie na nowe programy wsparcia.

– Nie był to łatwy rok dla producentów ciągników rolniczych. Większość marek odnotowała spadki sprzedaży. Realna sprzedaż jest jeszcze niższa niż to, co widzimy w statystykach. Musimy wziąć pod uwagę, że we wrześniu liczbę rejestracji windowała zmiana normy emisji spalin, w grudniu zaś aż 51% zarejestrowanych maszyn dokonano na osoby prawne – to typowy zabieg „upiększania" wyników sprzedaży na koniec roku. W 2016 r. o wiele lepiej miał się rynek ciągników używanych – zarejestrowano 15 604 szt. Uważam, że rok 2017 nie przyniesie w tej materii większych zmian. Rynek sięgnął dna, a odbicie się od niego nastąpi dopiero w momencie uruchomienia nowych dopłat na zakup maszyn – mówi Mariusz Chrobot z firmy Martin & Jacob.

ZACIEKŁA WALKA NA PODIUM

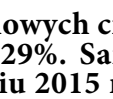
Kolejny rok z rzędu New Holland zajął pozycję lidera sprzedaży w segmencie ciągników rolniczych. W sumie w 2016 r. zarejestrowano 1291 traktorów tej marki, czyli o 37% mniej niż w 2015. W samym grudniu zarejestrowano 130 niebiesko-białych ciągników, co zapewniło ich producentowi drugie miejsce w klasyfikacji miesięcznej. Największą liczbę rejestracji w grudniu odnotował Ursus – 361 szt., co stanowiło prawie 40% wszystkich ciągników polskiego producenta zarejestrowanych od stycznia do grudnia 2016 r. W klasyfikacji rocznej Ursus zajął czwartą lokatę. Drugie miejsce pod względem ilości rejestracji w 2016 r. przypadło marce John Deere, która wyprzedziła zajmującego trzecie miejsce czeskiego Zetora o 1 szt. – John Deere sprzedał od stycznia do grudnia 1105 nowych ciągników (o 41% mniej niż w dwunastu miesiącach 2015), natomiast Zetor – 1104 (spadek o 33% w porównaniu z rokiem ubiegłym). Czeski producent zamyka również czołówkę zestawienia grudniowego ze 116 rejestracjami na koncie.

ZŁOTO DLA URSUSA

Pierwsze miejsce wśród najchętniej wybieranych modeli w 2016 r. zajął Ursus C380 – w sumie zarejestrowano 279 takich ciągników, z czego 42 szt. w grudniu. Drugi pod względem popularności w 2016 r. okazał się lider 2015 r.: Zetor Major 80 – sprzedano 264 egzemplarze tego modelu. Trzeci w klasyfikacji rocznej był ciągnik Zetor 90 Proxima – 199 takich ciągników wpadło do rejestru w omawianym roku. Najpopularniejszym modelem w grudniu okazał się Ursus 10054 – sprzedano 121 egzemplarzy tej maszyny (99 szt. zarejestrowano na firmy). Jest to wynik imponujący, biorąc pod uwagę, że w całym 2016 r. zarejestrowano 131 takich ciągników. Drugim najpopularniejszym ciągnikiem w grudniu był Ursus C392 – zarejestrowano 102 egzemplarze tego modelu. Warto jednak nadmienić, że aż 95% tego modelu zarejestrowano na osoby prawne! Trzeci w grudniowej klasyfikacji był wspomniany już Ursus C380.

MAZOWIECKIE NA CZELE

Pierwsze miejsce wśród regionów w 2016 r. zajęło woj. mazowieckie – ubiegłoroczny wicelider, który w tym roku prześcignął Wielkopolskę. Na terenie województwa mazowieckiego zarejestrowano w 2016 r. 1413 nowych ciągników (142 rejestracje i pierwsza lokata w grudniu). W porównaniu z analogicznym okresem roku 2015 sprzedaż na Mazowszu spadła jednak o 30%. Druga w zestawieniu rocznym była Wielkopolska z 1164 rejestracjami. Taki wynik oznacza dla Wielkopolan 43% spadek sprzedaży w porównaniu z analogicznym okresem roku 2015. Na trzecim miejscu uplasowało się woj. lubelskie z wynikiem 792 rejestracji (o 41% mniej niż w roku ubiegłym). Wiceliderem w zestawieniu grudniowym był region Warmii i Mazur, gdzie dokonano 140 rejestracji. Na trzecim miejscu ulokowało się woj. lubelskie, w którym w grudniu zarejestrowano 139 nowych ciągników rolniczych.



Marcin Chrobot
agencja Martin & Jacob,
monitorująca rynek rolniczy

*Każdorazowo gdy w materiale jest mowa o sprzedaży ciągników rolniczych, należy ją rozumieć jako sprzedaż mierzoną liczbą rejestracji.

SPRZEDAŻ NOWYCH CIĄGNIKÓW ROLNICZYCH W GRUDNIU 2016 (MIERZONA LICZBĄ REJESTRACJI)

Marka	Liczba ciągników rolniczych w listopadzie	Udział rynkowy %	Zmiana proc. w stosunku do 2015 r. [Lis16-Lis15]
URSUS	361	17.57%	556,36%
NEW HOLAND	130	11.58%	-35.32%
ZETOR	116	11.58%	-49.78%
KUBOTA	84	9.85%	-34.38%
CASE IH	69	9.65%	-25.81%
DEUTZ FAHR	62	8.88%	-58.67%
JAHN DEERE	57	8.11%	42.50%
TYM	42	4.25%	-75.00%
MCCORMICK	37	3.09%	236.36%
FARMTRAC	33	2.12%	-34.00%
INNE	125	13.32%	-54.55%
SUMA	**1116**	**100.00%**	**-11,29%**

Źródło: AgriTrac 2005-2016

SPRZEDAŻ NOWYCH CIĄGNIKÓW ROLNICZYCH OD STYCZNIA DO GRUDNIA 2016 (MIERZONA LICZBĄ REJESTRACJI)

Marka	Liczba ciągników rolniczych od początku roku	Udział rynkowy %	Zmiana proc. w stosunku do 2015 r. [narastająco od pocz. r.]
NEW HOLLAND	1291	14.74%	-37.38
JOHN DEERE	1105	12.62%	-41.04%
ZETOR	1104	12.61%	-33.41%
URSUS	904	10.32%	128,28%
KUBOTA	895	10.22%	-18.26%
CASE IH	632	7.22%	-32.77%
DEUT Z-FAHR	617	7.04%	-45.49%
CLAAS	388	4.43%	-17.45%
FARMTRAC	263	3.00%	-38.84%
VALTRA	261	2.98%	-31.85%
INNE	1298	14.82%	-30.66%
SUMA	**8758**	**100.00%**	**-28.83%**

Źródło: AgriTrac 2005-2016

SPRZEDAŻ PRZYCZEP ROLNICZYCH

w grudniu 2016 r. oraz podsumowanie roku

W grudniu 2016 r. sprzedaż przyczep rolniczych utrzymała się na niskim poziomie, zarejestrowano 215 szt. – 31% więcej niż w listopadzie 2016 r., ale wciąż 16% mniej niż w analogicznym okresie 2015 r. Rok 2016 był pod względem sprzedaży przyczep rolniczych dużo słabszy od roku ubiegłego – informuje agencja Martin & Jacob monitorująca rynek rolniczy.

Początek 2016 r. na rynku przyczep rolniczych to stagnacja, trwająca od stycznia do maja – w tym okresie każdego miesiąca rejestrowano ok. 200 nowych przyczep. Sprzedaż zaczęła rosnąć dopiero w czerwcu, by osiągnąć maksimum w lipcu i rozpocząć tendencję spadkową. Chociaż od lipca 2016 r. różnica między ilością rejestracji w analogicznych okresach roku 2015 i 2016 była niewielka, to w 2016 r. odnotowano ogromny spadek sprzedaży w porównaniu z poprzednimi dwunastoma miesiącami. Sprzedaż w 2016 r. wyniosła bowiem 2981 szt., a więc aż o 3179 szt. mniej niż w 2015. W samym grudniu do rąk nowych właścicieli trafiło 215 nowych przyczep.

Oznacza to, że między 2015 a 2016 r. rynek spadł o 52%. Najlepszym miesiącem okazał się lipiec z wynikiem 574 szt.; najgorszy dla producentów był natomiast wrzesień, w którym zarejestrowano zaledwie 149 przyczep.

– Podobnie jak w przypadku ciągników, przyczepy nie sprzedawały się najlepiej. Większość marek odnotowała spadki sprzedaży, a niski popyt na nowe przyczepy spowodowany był przede wszystkim brakiem dofinansowań unijnych. Dodatkowo słaba koniunktura rynku i niskie ceny płodów rolnych spowodowały, że nowa przyczepa przestała być produktem pierwszej potrzeby. Wydaje się, że – podobnie jak w przypadku rynku ciągników – rynek przyczep sięgnął dna i ten stan będzie się utrzymywał tak długo, jak długo polski rolnik będzie oczekiwał na unijne fundusze – mówi Mariusz Chrobot z firmy Martin & Jacob.

Spadki sprzedaży uderzyły w największych

Liderem rynku niezmiennie pozostaje Pronar, który od stycznia do grudnia 2016 r. zarejestrował 1215 przyczep, czyli o 1248 szt. mniej niż w roku poprzednim. Pronar najlepszy wynik sprzedaży osiągnął w lipcu, kiedy wprowadził na rynek 235 przyczep rolniczych. Pozycja lidera w grudniu również należała do Pronaru, którego produkty zostały zarejestrowane w liczbie 71 szt. Drugi pod względem liczby rejestracji, podobnie jak w roku poprzednim, był Metal-Fach, który w omawianym okresie sprzedał 442 szt. – o 51% mniej niż w roku 2015. Producent z Sokółki był także drugi w grudniowym zestawieniu sprzedaży, dzięki zarejestrowaniu 50 przyczep rolniczych w omawianym miesiącu. Trzeci w zestawieniu rocznym okazał się Metaltech, który od stycznia do grudnia sprzedał 248 przyczep – producent z Mirosławca zanotował więc największy spadek sprzedaży z całej czołówki (62% w porównaniu z rokiem 2015). Metaltech był ponadto trzeci w zestawieniu grudniowym – w rzeczonym miesiącu zarejestrowano 12 przyczep tego producenta.

NOTOWANIA

CENY TARGOWISKOWE W WOJ. POMORSKIM ZA OKRES OD 05.12.2016 R. DO 09.12.2016 R.

Targowisko	Buraki ćwikłowe	Cebula	Gruszki	Jabłka	Jaja	Kalafior	Kapusta
Miejscowość	**1.00 kg**	**1.00 kg**	**1.00 kg**	**1.00 kg**	**1 szt.**	**1 szt.**	**1.00 kg**
Chojnice	2,00 - 2,50	2,00 - 3,00	5,00 - 6,00	2,50	0,50 - 0,90		1,00 - 2,00
Dzierzgoń		0,60*		2,00	0,60		
Gdańsk	2,00	2,00		2,00 - 2,50	0,50 - 0,80		1,50
Kartuzy		1,50 - 4,50	7,00	1,50 - 4,50	0,70 - 1,00	8,00	1,20
Kościerzyna	1,00 - 1,20	1,00 - 1,20		0,80 - 2,80	0,60 - 0,80		1,00 - 1,50
Kwidzyn	1,50	2,00		2,00-2,50	0,40 - 0,70		
Starogard	1,50	1,50		2,00 - 3,00	0,40 - 0,70		1,50
Tczew	2,40	3,00					2,50

Targowisko	Marchew	Ogórek długi	Papryka	Pietruszka	Por	Por	Pomidory
Miejscowość	**1,00 kg**	**1,00 kg**	**1,00 kg**	**1,00 kg**	**1,00 kg**	**1 szt.**	**1,00 kg**
Chojnice	2,00 - 2,50	10,00	10,50 - 12,00	5,00 - 7,00	6,50 - 7,00		6,50 - 8,50
Gdańsk	2,00	12,00 - 18,00	13,50	5,50	5,50	2,50	9,00 - 19,00
Kartuzy	1,80 - 2,00	8,00	8,00	6,00	4,00		6,50 - 18,00
Kościerzyna	0,80 - 2,00			3,00 - 3,50	3,50	1,50 - 2,00	8,50
Kwidzyn	2,00		8,00	4,00	5,00	2,00	6,00 - 9,00
Starogard	1,50	15,00	17,00	7,00	7,00		10,00 - 17,00
Tczew	2,00			5,00	3,00		

Targowisko	Seler	Rzodkiewka	Zieminiaki
Miejscowość	**1,00 kg**	**1 pęczek**	**1,00 kg**
Chojnice	3,50 - 7,00	2,50	0,70 - 1,00
Dzierzgoń			1,00
Gdańsk	5,50	2,50	1,00 - 1,20
Kartuzy	4,00	2,00	1,00 - 1,20
Kościerzyna	3,00		0,80 - 1,00
Kwidzyn	3,00 - 4,00		0,80 - 1,00
Starogard	7,00		1,00
Tczew	5,00		1,00

Dane Pomorskiego Ośrodka Doradztwa Rolniczego w Lubaniu

PODR
Alicja Łepek
PODR w Lubaniu

Tam *warto* być!

6.02.2017
Pomorskie Forum Nasienne
- PODR, Lubań

11-12.02.2017
Warmińsko-Mazurska Wystawa Zwierząt Hodowlanych
- Hala Expo Mazury, Ostróda

12.02.2017
Konferencja „Aktualne zagadnienia technologiczne i organizacyjne w produkcji buraków cukrowych”
- Kwidzyn

24.02.2017
Konferencja „Aktualne zagadnienia dotyczące technologii produkcji oraz rynku zbóż i rzepaku”
- Stare Pole

Program wspierania przedsiębiorczości 5000+

Toyota motorem przedsiębiorczości!

TOYOTA

ALWAYS A BETTER WAY

TOYOTA

5000+

Program wspierania przedsiębiorczości 5000+ jest dedykowany właścicielom firm i osobom wykonującym wolne zawody. Będą oni mieli możliwość nabycia auta firmowego w bardzo atrakcyjnej cenie. Program ma charakter limitowany – będzie trwać do końca października lub do wyczerpania puli samochodów. Można z niego skorzystać tylko i wyłącznie w salonach Toyoty!

www.toyota.gdynia.pl

TOYOTA WALDER

ul. Oliwska 58
80-209 **Chwaszczyno**
T +58 520 94 10
toyota@toyota.gdynia.pl

ul. Jana III Sobieskiego 28
84-230 **Rumia**
T +58 679 49 99
toyota@toyota.rumia.pl

Toyota Auris – zużycie paliwa i emisja CO_2 w zależności od wariantu i wersji auta od 3,5 do 6,2 l/100 km i od 79 do 143 g/km (cykl średni). Toyota RAV4 Hybrid – zużycie paliwa i emisja CO_2 w zależności od wariantu i wersji auta od 5,1 do 5,2 l/100 km (cykl średni) i od 118 do 122 g/km. Toyota Avensis Touring Sports – zużycie paliwa i emisja CO_2 w zależności od wariantu i wersji auta od 4,2 do 6,3 l/100 km i od 109 do 145 g/km (cykl średni).
Podane zużycie paliwa i emisja CO_2 zostały zmierzone zgodnie z wymaganiami określonymi w Rozporządzeniu UE 715/2007 z późn. zm. i aktami wykonawczymi, dla różnych wersji wyposażenia na rynek europejski. Zestawienie zużycia paliwa i emisji CO_2 zawierające dane wszystkich nowych samochodów osobowych jest dostępne nieodpłatnie w każdym punkcie sprzedaży pojazdów. Zużycie paliwa i emisja CO_2 w konkretnym pojeździe w warunkach drogowych mogą różnić się od podanych wyników pomiarów. Na zużycie paliwa i emisję CO_2 wpływa sposób prowadzenia pojazdu oraz inne czynniki (takie jak warunki drogowe, natężenie ruchu, stan pojazdu, ciśnienie w oponach, zainstalowane wyposażenie, obciążenie, liczba pasażerów itp.). Informacje o działaniach dotyczących odzysku i recyklingu samochodów wycofanych z eksploatacji: www.toyota.pl.