ŚLUB i WESELE
KONKURS! STR.4
DODATEK DO BEZPŁATNYCH GAZET EXPRESS, Nr 111 (2014)
OFERTY • ARTYKUŁY • TRENDY • ORGANIZACJA • DEKORACJE • INSPIRACJE • ABC ŚLUBU

WYJĄTKOWE ZAJĘCIA

Z PREPARATYKI DLA PRZYSZŁYCH LEKARZY

NAUKA | To była wyjątkowa frajda dla uczniów, którzy marzą o zostaniu w przyszłości lekarzami.

Grzegorz Bryszewski
g.bryszewski@expressy.pl

Fot. Daria Dunajska

W gdańskiej SP 29 zorganizowano zajęcia z preparatyki, gdzie uczniowie na prawdziwych organach wewnętrznych (pochodzących od świni) uczyli się o budowie układu krwionośnego i oddechowego.

Zajęcia z preparatyki skierowane są dla uczniów klasy V i odbywają się w trakcie lekcji Przyrody. W trakcie opracowywania działu „Budowa i funkcjonowanie organizmu człowieka" omówiono już układ pokarmowy, oddechowy i krwionośny. I właśnie na tych ostatnich zajęciach uczniowie samodzielnie preparowali serce i badali jego budowę wewnętrzną. Udało się również (pomógł w tym nauczyciel) wypreparować żyłę i tętnicę, co pozwoliło na dokładne zinterpretowanie różnic pomiędzy tymi naczyniami krwionośnymi.

- Zajęcia z preparatyki polegają na prezentowaniu prawdziwych organów wewnętrznych. Podczas nich uczniowie mają kontakt z organami od świni, ponieważ organy wewnętrzne tego zwierzęcia najbardziej zbliżone są budową tkankową i rozmiarami do ludzkich organów – tłumaczy nauczyciel ze SP nr 29

Jak podkreślają przedstawiciele gdańskiej placówki zajęcia z preparatyki powodują, że uczniowie jeszcze bardziej przestrzegają zasad bezpieczeństwa na lekcji, a skupienie, które im towarzyszy powoduje większe przyswajanie wiedzy.

Unikalne rozwiązanie to także darmowy transport do i ze szkoły dla sześcioosobowych grup uczniów.

- Preparatyka jest także bezsprzecznie ciekawszą i bardziej zapadająca w pamięć formą prezentacji materiału niż tradycyjne opieranie się na rysunkach i schematach z książek. Dzięki takim zajęciom coraz więcej uczniów mówi o tym, że w przyszłości chcieliby zostać lekarzami. Pragniemy wspomagać ich w realizacji marzeń i zapewnić dobrym start – podkreśla Szymon Buda, dyrektor SP nr 29 w Gdańsku.

Szkoła Podstawowa nr 29 w Gdańsku (ul. Miałki Szlak 74) to jedyna taka placówka w mieście, która działa jak szkoła publiczna ale zarządzana jest przez fundację (w tym przypadku chodzi o Familijny Gdańsk). Ten nietypowy sposób działalności pozwala na skuteczne gospodarowanie powierzonymi środkami – placówka przekazuje uczniom klasy pierwszej darmowy zestaw podręczników. W planach jest też wręczanie tabletów edukacyjnych z e-podręcznikami. Szkoła realizuje naukę w klasach liczących około 20 osób i oferuje zwiększoną liczbę godzin języka angielskiego a także przyrody, matematyki i języka polskiego. Unikalne rozwiązanie to także darmowy transport do i ze szkoły dla sześcioosobowych grup uczniów, którzy mieszkają blisko siebie. W siedzibie szkoły działa także przedszkole przyrodnicze Leonardo.

express gdańsk sopot
Piątek, 17 stycznia 2014 r.
Nr 2 (111) NAKŁAD 15 000 EGZ.

Najchętniej czytana gazeta w Gdańsku

Artyści dzieciom

KONCERT | „Artyści – Dzieciom" to hasło, które przyświeca charytatywnemu koncertowi, który odbędzie się już w najbliższą sobotę 18 stycznia. Koncert organizowany jest pod patronatem burmistrza gminy Żukowo a odbędzie się w hali sportowo-widowiskowej przy ul. Armii Krajowej 2e w Żukowie o godz. 17.00. Koncert ma na celu wsparcie finansowe Ośrodka Szkolno-Wychowawczego w Żukowie, opiekującego się dziećmi niepełnosprawnymi fizycznie i umysłowo.

Konkurs HR Osobowość

BIZNES | Czy marketing to wyrafinowana sprzedaż? Po co marketing, skoro jest sprzedaż? Czy HR (human resources – czyli zasoby ludzkie) jest tylko dostawcą zasobów? O relacji procesów, konfliktach i ich komplementarności przedsiębiorcy rozmawiali podczas biznesowego śniadania.

Po przerwie noworocznej Pracodawcy Pomorza oraz Human Concept & Solutions zorganizowali kolejne z cyklu HR Śniadań, służących wymianie najlepszych praktyk, poszukiwaniu rozwiązań i optymalizacji zatrudnienia.

Ostatnie ze spotkań było trzecim cyklicznym śniadaniem biznesowym. Miało ma

Fot. mat.prasowe

na celu pokazać, że nie tylko w centralnej Polsce są HR–owcy, ale także w naszym – północnym – regionie jest ich wielu.

Uczestnicy spotkali się w Sky Club - Olivia Business Centre. Śniadanie rozpoczęły organizatorki: Reszko i Anna Ralcewicz. Temat eventu: „Sprzedaż i marketing - co nas łączy, co nas dzieli?".

- Była to kolejna okazja do wymiany doświadczeń, zdobycia cennej wiedzy i nawiązania nowych relacji – podkreślają organizatorzy.

O HR, sprzedaży i marketingu oraz ich wzajemnej relacji procesów, konfliktach i komplementarności, opowiedzieli: Andrzej Borczyk, Dyrektor

Czy marketing to wyrafinowana sprzedaż? Po co marketing, skoro jest sprzedaż?

Personalny Microsoft Polska (opisał strategię rekrutacji oraz jej rolę w śród ludzi, mówił także o motywacji, konkursach i rozwoju talentów); Tomasz Klekowski, dyrektor w regionie Europy Centralnej i Wschodniej Intel Technology Poland LTD (przekazał wiele ważnych porównań odnośnie pracy efektywnej, czyli jak można zdalnie pracować z domu, wpływ pracy na życie rodzinne, znaczenie współpracy, zaufania i zaangażowania oraz wpływ tych wartości na osiągane rezultaty); Szymon Motławski, ekspercie ds. mediów w rekrutacji w firmie Agora S.A. (pokazał logistykę w konkretnych procesach oraz omówił, jak działają media w dzisiejszych czasach i podał wiele przykładów ogłoszeń, jakie są dobre lub słabe). W programie nie zabrakło też panelu dyskusyjnego z udziałem ekspertów, a na koniec wśród uczestników zostały rozlosowane atrakcyjne nagrody. **(RK)**

POGODA

PIĄTEK	SOBOTA	NIEDZIELA	PONIEDZIAŁEK	WTOREK	ŚRODA	CZWARTEK
-2°C -2°C	-2°C -3°C	-3°C -4°C	-3°C -6°C	-3°C -4°C	1°C -3°C	5°C -1°C

Plan transportowy

Możesz decydować jaka będzie komunikacja publiczna w Gdańsku.

Narzekasz, że miejskie autobusy i tramwaje docierają nie tam, gdzie byłoby to wygodne dla mieszkańców? Masz okazję, aby podpowiedzieć władzom co należałoby zmienić.

Opracowany został projekt „Planu zrównoważonego rozwoju publicznego transportu zbiorowego dla Miasta Gdańska na lata 2014-2030". Do 4 lutego br. wszyscy zainteresowani mogą zgłaszać swoje uwagi, propozycje czy wnioski do niego.

Projekt Planu został udostępniony na stronie internetowej Biuletynu Informacji Publicznej Urzędu Miejskiego w Gdańsku: www.gdansk.pl/bip i na stronie internetowej Zarządu Transportu Miejskiego w Gdańsku: www.ztm.gda.pl. Plan został także wyłożony do publicznego wglądu w okresie od wtorku, 14 stycznia 2014 roku do dnia 04 lutego 2014 r. w siedzibie Zarządu Transportu Miejskiego w Gdańsku, ul. Na Stoku 49, 80-874 Gdańsk, czwarte piętro, pokój nr 411 (**po uprzednim zgłoszeniu się w pokoju 419**), w dni robocze od poniedziałku do piątku w godzinach od 7.00 do 15.00.

Opinie wraz z wnioskami/uwagami/propozycjami zmian dotyczącymi projektu Planu transportowego będą przyjmowane wyłącznie pisemnie z podaniem imienia i nazwiska oraz adresu zamieszkania, na specjalnie przygotowanym formularzu, którego wzór dostępny jest na podanych stronach internetowych oraz w miejscu wyłożenia dokumentu.

Wypełnione formularze można przekazywać do dnia 04 lutego 2014 r. w następującej formie: drogą korespondencyjną na adres: Zarząd Transportu Miejskiego w Gdańsku, ul. Na Stoku 49, 80-874 Gdańsk (liczy się data wpływu), drogą elektroniczną na adres: plantransportowy@ztm.gda.pl wpisując w tytule wiadomości „Opinia do projektu planu transportowego" lub bezpośrednio w sekretariacie Zarządu Transportu Miejskiego w Gdańsku, ul. Na Stoku 49, 80-874 Gdańsk, pierwsze piętro, pokój nr 112, w dni robocze od poniedziałku do piątku w godzinach od 7.00 do 15.00 – informuje Sebastian Zomkowski, Z-ca Dyrektora ds. Przewozów Zarządu Transportu Miejskiego w Gdańsku. - *Zgodnie z art. 10 ustawy z dnia 16 grudnia 2010 r. o publicznym transporcie zbiorowym organizator publicznego transportu zbiorowego rozpatruje w/w opinie, a w przypadku uznania za zasadne wniosków w nich zawartych, dokonuje stosownych zmian w projekcie planu transportowego* – dodaje.

A.K.

Poławiacze talentów

Współcześnie Polacy ekscytują się karierą piłkarza Roberta Lewandowskiego. Każdy chłopak piłkę kopie? Jeśli ma gdzie. Na gdańskiej Oruni – dzielnicy uważanej za zaniedbaną, będzie miał gdzie.

Anna Kłos
redakcja@expressy.pl

W Centrum Kształcenia Zawodowego i Ustawicznego nr 2 przy ulicy Smoleńskiej 5/7 otwarto 13 stycznia br. przebudowane boisko przyszkolne do piłki nożnej – pierwsze w Gdańsku z certyfikatem FIFA 2 Star! FIFA opracowała dwa poziomy certyfikacji boisk: FIFA1* i FIFA2*. Ten drugi certyfikat przyznawany jest boiskom o bardziej restrykcyjnym standardzie – rekomendowany dla boisk profesjonalnych (kluby piłkarskie). I właśnie ten drugi certyfikat otrzymało boisko przy CKZiU – jako pierwsze w Gdańsku i jedno z nielicznych na Pomorzu!

Jest to już 51. boisko przyszkolne wybudowane lub zmodernizowane w Gdańsku od 2006 roku, kosztowały wszystkie blisko 55 milionów złotych! – przypomniał podczas uroczystości prezydent Paweł Adamowicz. Powstało 16 boisk w ramach programu „Junior 2012" oraz 9 w ramach programu „Orlik". Program „Orliki" się skończył, a my wciąż budujemy. W przypadku tego boiska inwestorem zastępczym była spółka Gdańska Infrastruktura Wodociagowo-Kanalizacyjna. Wartość inwestycji wyniosła 1 752 825 zł brutto. Naszym – władz Gdańska celem jest, by przy każdej szkole było pełnowymiarowe, nowoczesne boisko. W tym roku chcemy oddać do użytku jeszcze dwa lub trzy.

A teraz dygresja historyczna. Na tym miejscu w Oruni był już stadion. Wybudowany za tzw. komuny, zupełnie bez pieniędzy, z inicjatywy Andrzeja Jarosza – nauczyciela wychowania fizycznego z Technikum Melioracji Wodnych, które po późniejszych przemianach i zmianach nazewnictwa jest obecnie częścią CKZiU. Odpowiednią na boisko działką dysponowało wojsko. Historia milczy, kto przekonał w roku 1967 obrońców naszych granic, aby przekazali ją na rozwój kultury fizycznej młodzieży i oruńskiego środowiska. Ale pomysłodawcy musieli wykonać prawie całą robotę, a była to praca czysto społeczna.

Projekt „Top Talent" opracował pracownik AWFiS dr Bartosz Dolański.

Inż. Tadeusz Jaźwiński, oficjalnie rzecz biorąc, ćwiczył tam młodzież w praktycznych pracach budowlanych, będących w programie szkoły. Wydatnej pomocy udzielili szefowie ówczesnych przedsiębiorstw melioracyjnych (państwowych, innych nie było), naginając przepisy i rzeczywistość. W 1972 roku boisko zostało otwarte – i funkcjonowało aż do współczesnej renowacji.

Dobra infrastruktura sportowa to za mało, aby wychować następców Lewandowskiego, Błaszczykowskiego czy Piszczka, trzeba jeszcze jak najwcześniej tych utalentowanych chłopaków wynaleźć i otoczyć opieką. Dlatego podczas uroczystości podpisano także list intencyjny inaugurujący projekt „Top Talent" – jedyny w Polsce program rozwoju wyróżniających się młodych piłkarzy (11-16 lat). Projekt będzie realizowany wspólnie przez Urząd Miejski w Gdańsku, Akademię Wychowania Fizycznego i Sportu oraz Pomorski Związek Piłki Nożnej.

List podpisali: prezydent

ZE SPÓŁDZIELNI DO WSPÓLNOTY

Wspólnota to same korzyści

AGIS NIERUCHOMOŚCI

Stowarzyszenie Obrony Praw Członków, ich Rodzin i użytkowników Spółdzielni Mieszkaniowej w Gdyni dnia 26 listopada 2013 zorganizowało spotkanie w Domu Rzemiosła w Gdyni spotkanie, którego tematem było „Odtworzenie społeczności spółdzielczej i przywrócenie prawa sposobu zarządzania własnym majątkiem".

Gośćmi Honorowymi spotkania byli przedstawiciele firmy AGIS NIERUCHOMOŚCI zarządzającej nieruchomościami na terenie całej Polski właściciel Agnieszka Kamińska licencjonowany Zarządca oraz Prof. Dr Hab. Wojciech Lamentowicz polski prawnik, polityk i dyplomata, poseł na Sejm II kadencji. Głównym tematem na który wypowiadali się fachowcy to różnice w funkcjonowaniu nieruchomości mieszkaniowych po przekształceniu ze Spółdzielni we Wspólnoty Mieszkaniowe, podstawowe aspekty umożliwiające przekształcenie, korzyści płynące z utworzenia Wspólnoty i podstawowe różnice w funkcjonowaniu. Sukces spotkania to ogromne zainteresowanie mieszkańców Spółdzielni przekształceniem swoich nieruchomości we Wspólnoty Mieszkaniowe. Każdego tygodnia osobiście oraz telefonicznie korzystają z darmowych porad firmy AGIS NIERUCHOMOŚCI co daje obraz potężnej potrzeby organizowania spotkań edukacyjnych, gdzie fachowcy dzielą się swoją wiedzą i praktyką. Przybyli na konferencję Mieszkańcy spółdzielczych osiedli sądzili iż, wykupując swoje lokale mieszkalne w ich blokach od razu powstaną wspólnoty mieszkaniowe. Niestety, tak się dzieje tylko w przypadku sprzedaży lokali w nowym budynku przez dewelopera, czy w byłych budynkach zakładowych lub komunalnych. W przypadku spółdzielni sprawa nie jest taka prosta wyjaśniał Prof. Dr hab. Wojciech Lamentowicz. Na wniosek nowych właścicieli lokali spółdzielnia ma obowiązek zwołać zebranie. Na nim właściciele (w tym i spółdzielnia) głosują udziałami w nieruchomości wspólnej, czy w zakresie ich wzajemnych praw i obowiązków oraz zarządu nieruchomością będzie miało zastosowanie prawo spółdzielcze, czy ustawa o własności lokali. Łatwo przewidzieć, że spółdzielnia sama nie zrezygnuje i do przegłosowania takiej uchwały jest potrzebna co najmniej połowa udziałów - czyli mniej więcej połowa lokali musi być wykupiona. Niestety są przypadki, gdy w skład jednej wspólnoty wchodzi kilka budynków stojących na jednej działce. Wtedy uzyskanie większości będzie trudniejsze. W sytuacji gdy w budynku (lub budynkach) wchodzących w skład danej nieruchomości została wyodrębniona własności wszystkich lokali automatycznie stosuje się zapisy ustawy o własności lokali. Warto pamiętać, że jeśli w danej nieruchomości powstanie wspólnota mieszkaniowa to jej członkowie nie przestaną być jednocześnie członkami spółdzielni i tu podkreśliła licencjonowany Zarządca firmy AGIS NIERUCHOMOŚCI P. Agnieszka Kamińska , aby absolutnie nie rezygnować z członkostwa Spółdzielni Mieszkaniowej po utworzeniu się Wspólnoty, tłumacząc słuchaczom, iż nadal pozostają współwłaścicielami majątku takiego jak lokalu usługowe spółdzielni czy infrastruktury osiedli. Skierowane zostały pytania o różnice w funkcjonowaniu spółdzielni i wspólnoty mieszkaniowej. Tak jak są spółdzielnie sprawnie funkcjonujące z korzyścią dla swoich członków, tak samo możemy spotkać się z przypadkami spółdzielni działających nieprawidłowo. Podobnie jest ze wspólnotami mieszkaniowymi – są wspólnoty wzorowe, jak i takie w których bywa ubogo.

Czy dla efektywnego zarządzania pojedynczym budynkiem lepsza jest forma spółdzielni czy też wspólnoty mieszkaniowej? Niewątpliwie w zakresie podejmowania decyzji dotyczących danego budynku forma wspólnoty jest najwygodniejsza – od momentu powstania danej potrzeby do momentu podjęcia uchwały przez wspólnotę może minąć kilka dni (pod warunkiem, że członkowie wspólnoty mieszkaniowej wywiązują się ze swojego obowiązku uczestniczenia w zebraniach i głosowaniach podejmowanych w indywidualnym trybie). Sprawy, których załatwienie w spółdzielni możemy być długotrwałe lub trudne bowiem wymaga to spełnienia pewnych procedur i uwzględnienia istnienia innych ważniejszych spraw w ramach spółdzielni, we wspólnocie możemy załatwić szybko i sprawnie. To trochę tak jak z administracją centralną – rządową i administracją samorządową. Samorządy podejmują decyzje uwzględniając lokalne potrzeby i uwarunkowania. W przypadku niezadowolenia z zarządcy bądź zarządu wspólnota w formie uchwały może ich zmienić. W spółdzielniach, a zwłaszcza tych większych jest to praktycznie niemożliwe przy udziale mieszkańców tylko jednego bloku. Niebagatelne znaczenie ma także sprawa prowadzenia księgowości. W spółdzielniach mieszkaniowych musi być ona prowadzona w oparciu o ustawę o rachunkowości. We wspólnotach mieszkaniowych wystarczy prowadzić pozaksięgową ewidencję przychodów i kosztów – co jest formą prostszą i tańszą. Członkowie wspólnot mieszkaniowych powstałych na bazie zasobów spółdzielczych wskazują jeszcze jedną różnice. Mianowicie przez zarządców wspólnot mieszkaniowych traktowani są jak partnerzy, a przez administrację spółdzielni mieszkaniowych jak uciążliwi petenci. Kolejną częścią spotkania była wizualizacja dwóch rachunków oraz konkretne pytania o ile będzie taniej przy Wspólnocie? Trudno było udzielić jednoznacznej wiążącej odpowiedzi. Zależy to od wielu czynników. Jeśli nowo utworzona wspólnota na bazie zasobów spółdzielczych posiada nowy budynek – co się tym wiąże konieczna składka na fundusz remontowy jest relatywnie niska, a składka na fundusz remontowy w spółdzielni jest wysoka to powołanie wspólnoty będzie korzystne. Jeśli członkowie wspólnoty wraz z nowym zarządcą są w stanie zaproponować niższe koszty zarządzania to także będzie taka zmiana korzystna. Kolejną kwestią są koszta obsługi Wspólnoty poprzez konkurs ofert firm zewnętrznych i w tym przypadku Wspólnota zyskuje bardzo wiele, od możliwości negocjacji, wybór zakresu świadczonej usługi po prosty brak zatrudnienia potencjalnego konserwatora czy osoby utrzymującej czystość, tym samym niższe opłaty. W przypadkach, gdy budynek wymaga remontów oddzielenie się od spółdzielni i start z zerowym funduszem remontowym wymaga zastanowienia. Wprawdzie Ustawa o spółdzielniach mieszkaniowych nadała na spółdzielnie obowiązek prowadzenie odrębnej ewidencji funduszu remontowego na potrzeby każdej nieruchomości, jednakże nie precyzuje sposobu rozliczeń z tego tytułu po powstaniu wspólnoty mieszkaniowej. Stąd może to być punkt sporny pomiędzy spółdzielnią a nowopowstałą wspólnotą mieszkaniową. Raczej zmiana sposobu zarządzania budynkiem nie będzie miała wpływu na koszty zużycia ciepła, wody, odprowadzenia ścieków i wywozu śmieci, aczkolwiek wspólnota mieszkaniowa może uchwalić regulamin, który zmieni sposób rozliczeń z tego tytułu, np. bieżący miesięczny.

Niewątpliwą zaletą funkcjonowania Wspólnoty Mieszkaniowej jest sprawa sposobu windykowania należności. W przypadku Spółdzielni dług narasta, aż dochodzi do licytacji mieszkania i w większości są lokale mieszkalne sprzedawane za niższe koszta, a w przypadku Wspólnoty sposoby na windykację należą do samych Mieszkańców poprzez podejmowanie różnych uchwał. Każda Wspólnota ma swój regulamin płatności i metod w razie braku płatności np. odcięciu mediów lub spisywaniu porozumień czy ustalonymi wewnętrznie odsetkami wyjaśnił Prof. Dr hab. Wojciech Lamentowicz. Podsumowując należy stwierdzić, że łatwiej można zarządzać daną nieruchomością w formie wspólnoty mieszkaniowej niż spółdzielni. Wpływ na to co się dzieje z naszym budynkiem też będzie dużo większy. To jednak czy będzie to forma tańsza zależy już od konkretnego przypadku. A na końcu, tak jak to bywa w demokracji, wszystko zależy od tego czy mieszkańcy będą potrafili skorzystać z większej swobody decydowania o swoim majątku i się porozumieć.

W następnych wydaniach Expressu będziemy publikować kolejne artykuły odnośnie wspólnot mieszkaniowych.

AGIS NIERUCHOMOŚCI
Gdynia, ul. Świętojańska 51/1
Rumia, ul. Starowiejska 49
Bydgoszcz, ul. Nakielska 135
Elbląg, ul. Stefczyka 7/8
Warszawa, ul. Solidarności 117/103
Wejherowo, ul. Gdańska 47
Nowy Dwór Gdański, Pl. Wolności 30
tel. 509 93 23 23, tel./fax. 58 661 41 02
www.agis.nieruchomosci.pl,
info@agis.nieruchomosci.pl

(sportowych)

Podpisanie listu intencyjnego programu „Top Talent". Od lewej: rektor AWFiS Waldemar Moska, prezydent Paweł Adamowicz, prezes PZPN Radosław Michalski

Gdańska Paweł Adamowicz, rektor AWFiS w Gdańsku prof. Waldemar Moska oraz prezes Pomorskiego Związku Piłki Nożnej Radosław Michalski.

Dziękuję prezydentowi Adamowiczowi za zaangażowanie w ten projekt. Jest on pierwszym prezydentem w Polsce, który wspomaga w ten sposób rozwój piłki nożnej – mówił rektor Moska.

Andrzej Jarosz z satysfakcja oglądał jak teraz wygląda „jego" boisko

Projekt „Top Talent" opracował pracownik AWFiS dr Bartosz Dolański.„ Selekcja, przeprowadzana przez naukowców i trenerów AWFiS, odbędzie się na obiektach piłkarskich uczelni. Będzie w niej uczestniczyć 825 zawodników ze wszystkich gdańskich klubów. Ostatecznie zostanie do programu zakwalifikowanych 12-36 zawodników.

Będą poddani specjalnie przygotowanemu indywidualnemu programowi szkolenia, choć na co dzień nadal będą trenować w swoich macierzystych klubach.

„Top Talent" zapewni najbardziej uzdolnionym gdańskim piłkarzom:
- indywidualny program szkolenia, opracowany przez naukowców AWFiS oraz trenerów Pomorskiego ZPN,
- bezpłatne dojazdy na zajęcia,
- wyżywienie,
- konsultacje u psychologa, stomatologa i lekarza sportowego.

Gdańsk ceni młodych. Wręczenie stypendiów dla najlepszych studentów

W czwartek, 16 stycznia br. w Gdańsku, w Ratuszu Staromiejskim przy ul. Korzennej 33/35, po raz dwudziesty pierwszy najlepsi studenci otrzymali stypendia Miasta Gdańska. Wręczył je prezydent Paweł Adamowicz.

Przyznano 20 stypendiów na kwotę 152 000 zł, w tym 12 comiesięcznych i 8 jednorazowych. Wysokość stypendium miesięcznego to 600 zł (przez okres 10 miesięcy), stypendium jednorazowe to 10 000 zł.

Ci, którzy otrzymali stypendia comiesięczne, studiują w następujących uczelniach:
Uniwersytet Gdański – 3 stypendia miesięczne
Politechnika Gdańska – 3 stypendia miesięczne
Akademia Muzyczna – 1 stypendium miesięczne
Akademia Sztuk Pięknych – 4 stypendia miesięczne
Akademia Teatralna im. Aleksandra Zelwerowicza – 1 stypendium miesięczne

Stypendia jednorazowe za wybitne osiągnięcia w wysokości 10.000 zł otrzymało ośmioro studentów:
Anna Rosołowska, Politechnika Gdańska, Wydział Fizyki Technicznej i Matematyki Stosowanej, Nanotechnologia, studia II stopnia I semestr
Marcin Pilecki, Politechnika Gdańska, Wydział Elektroniki, Telekomunikacji i Informatyki, Informatyka IV rok studiów
Piotr Krzemiński, Politechnika Gdańska, Wydział Elektroniki, Telekomunikacji i Informatyki, Informatyka IV rok studiów
Anna Zaborowska, Politechnika Warszawska, Wydział Fizyki, Fizyka techniczna, V rok studiów
Filip Ignatowicz, Akademia Sztuk Pięknych, Wydział Malarstwa, kierunek Malarstwo, V rok studiów
Anna Szałucka, Akademia Muzyczna, Wydział Instrumentalny, Instrumentalistyka, specjalność gra na fortepianie, I rok studia II stopnia
Aleksandra Dąbrowska, Akademia Muzyczna, Wydział Instrumentalny, Fortepian, I rok msu studia II stopnia
Marta Wrońska, Szkoła Wyższa Psychologii Społecznej, Psychologia, kierunek Psychologia ogólna, IV rok

Jak z powyższego wynika, ujawnia się wśród młodzieży coraz więcej talentów w zakresie nauk ścisłych. I kto nam wmawia, że polscy uczniowie nie lubią matematyki?

Anna Kłos

O finansach we włoskim klimacie

BIZNES | Jak zarządzać środkami na rynkach finansowych? Jak zapewnić sobie bezpieczeństwo finansowe i czy nowe ferrari należy kupić z dochodu pasywnego, czy aktywnego? Na te i wiele innych tematów dyskutowano podczas eventu otwierającego rok 2014 „PKB After Office", zorganizowanego przez Pomorski Klub Biznesu.

W spotkaniu, którego hasłem przewodnim było „Edukacja finansowa – jak efektywnie zarządzać środkami na rynkach kapitałowych?" wzięło udział wielu przedsiębiorców, a gościem specjalnym, który wygłosił prelekcję, był Witold Casetti, Dyrektor Krajowy firmy Arum SA, który opowiedział o nowej formie dotarcia do świadomości finansowej klienta. Even zorganizowany został w Vinoteque Sopot (w Hotelu Sheraton), a ponieważ Casetti jest Włochem, nie zabrakło specjałów śródziemnomorskiej kuchni oraz znakomitego, włoskiego wina.

Fot. Rafał Korbut

- Mam duży sentyment do Trójmiasta, a dokładniej do Gdańska – mówił Witold Casetti. - Stąd częściowo pochodzi moja rodzina. Dlaczego mieszkam w Polsce? Ponieważ jedna firma, z którą byłem związany już 7 lat, chciała w 1999 roku otworzyć swoją firmę właśnie w Polsce. Firma to zajmowała się finansami. I tak razem ze wspólnikami 3 lata temu otworzyliśmy firmę Arum, która zajmuje się edukacją finansową. W Polsce od wielu lat jest wielka luka odnośnie wiedzy jak zarządzać finansami. Okazuje się, że w domach, w których rodzice nie są milionerami, nie ma nawyku nauczania, jak powinno się zarządzać finansami. W szkołach tak samo – nie ma edukacji finansowej. To skąd można się dowiedzieć? Albo z lektur (są książki przygotowane przez ludzi, którzy odnieśli finansowy sukces), albo z takich szkoleń, spotkań i prezentacji. Jest to potrzebne. Na swoim przykładzie mogę powiedzieć, że edukacja finansowa zmieniła moje życie. Od 1994 r. pracuję zawodowo w branży finansowej. Gdy zaproszono mnie w 2010 r. na dwudniowe seminarium, żeby rozwijać moją edukację finansową, pomyślałem: „16 lat pracuję w branży finansowej, czego wy chcecie mnie uczyć?". Myliłem się. Edukacja finansowa – czyli jak radzić sobie z pieniędzmi we własnym życiu i nimi zarządzać – nie ma nic wspólnego z moim doświadczeniem zawodowym w tej branży. Pewne kursy i seminarium zmieniły moje spojrzenie na wiele spraw. A jeśli pewnych rzeczy nie znasz to popełniasz błędy. I tracisz pieniądze.

> - Mam duży sentyment do Trójmiasta, a dokładniej do Gdańska – mówił Witold Casetti.

Witold Casetti podkreślał wielokrotnie, jak ważna jest edukacja finansowa. Okazuje się bowiem, że większość ludzi – w tym również wielu przedsiębiorców – żyje po prostu w nieświadomości. Prelegent podkreślił też, jak duże znaczenie ma fakt istnienia przedsiębiorstwa na Facebooku.

- Jeśli w dzisiejszych czasach nie ma Cię na Facebooku, nie istniejesz – przekonywał Casetti. - Każdy marketingowiec to potwierdzi.

Kolejne sprawy, które omawiano, to główne filary, na jakich należy oprzeć bezpieczeństwo finansowe. Zaproszony gość wymienił edukację finansową, oszczędzanie oraz inwestowanie w aktywa. Podkreślił też, że wiele osób za dużo pieniędzy wydaje – i to pieniędzy, których nie posiada. Zakupy są więc kredytowane.

- To, że zarabiasz bardzo dobrze dziś, to nie znaczy, że będziesz mieć za 10 lat – tłumaczył dyrektor Arum S.A. - Prawdziwie bogaty to osoba, która nawet nie pracując ma pasywny dochód wystarczający do życia na takim poziomie, jaki sobie założył. Bardzo ważne jest inwestowanie w aktywa, a tymczasem ludzie, którzy mają trochę pieniędzy, kupuje pasywa. Jeżeli więc ktoś chce kupić Ferrari czy Lamborghini, albo luksusowy jacht, to z jakich pieniędzy powinien dokonać tego zakupu? Na pewno nie z dochodu przedsiębiorstwa. Powinien to zrobić z dochodu pochodzącego z posiadanych aktywów. Aktywa wracają bowiem do nas jako dochód pasywny, są to pieniądze, które otrzymujemy nawet nie pracując.

Po zakończeniu prelekcji, podczas rozmów w kuluarach, przedsiębiorcy podkreślali, że tego rodzaju szkolenia i spotkania są niezbędne, gdyż pozwalają wymienić się doświadczeniami i pogłębić swoją wiedzę w zakresie zarówno prowadzenia działalności gospodarczej, jak i efektywnego zarządzania finansami. Pomorski Klub Biznesu już planuje kolejne podobne spotkania.

Rafał Korbut

ŚLUB i WESELE
DODATEK DO BEZPŁATNYCH GAZET EXPRESS, Nr 111 (2014)
OFERTY • ARTYKUŁY • TRENDY • ORGANIZACJA • DEKORACJE • INSPIRACJE • ABC ŚLUBU

O weselach i ślubach na dwóch poziomach

Już po raz jedenasty w Trójmieście odbędą się Targi Ślub i Wesele. Dwudniowa impreza, która rozpocznie się w sobotnie przedpołudnie 18 stycznia po raz pierwszy w swojej historii zostanie zorganizowana na dwóch poziomach hali AWFiS w Gdańsku- Żabiance.

Grzegorz Bryszewski
g.bryszewski@expressy.pl

Impreza, zapowiadana jako "największe targi ślubne na Pomorzu" kusi zwiedzających ogromną liczbą wystawców reprezentujących różnorodne usługi potrzebne Parom Młodym. Na targach będzie można bowiem skontaktować się z salonami ślubnymi, hotelami, restauracjami, firmami cateringowymi; pojawią się tam także cukiernie, kwiaciarnie, firmy zajmujące się biżuterią, biura turystyczne i muzycy. Organizatorzy zaprosili do udziału również firmy zajmujące się kredytami i ubezpieczeniami, developerów i firmy proponujące oferty medyczne.

- Na targach pojawi się aż 170 firm. Po raz pierwszy targi odbywać będą się na 2 poziomach, czyli zapraszamy do stoisk znajdujących się na piętrze, gdzie znajduje się również nasza targowa kawiarenka.Z trybun będzie można również oglądać pokazy odbywające się na scenie głównej – zapowiada Joanna Jagiełło z Pomorskiego Centrum Targowego, organizatora targów.

Organizatorzy targów zadbali także o ich dynamiczną oprawę a bogaty program imprezy przewiduje wiele pokazów i warsztatów. Zaplanowano m.in pokaz makijażu (stworzy go Elżbieta Skoczeń), pokaz sztuki barmańskiej (Bar4you i BarCocktail), pokaz mody ślubnej (Salon Sukien Ślubnych Alicja, Salon Ślubny Bianka, Salon Sukien Ślubnych Carmen, Moda Męska Pako Lorante) i pokaz makijażu i fryzur.

Organizatorzy targów powitają zwiedzających Weselnym Tortem Targowym i lampką szampana, przygotowano także kilka konkursów. W konkursie smsowych będzie można wygrać rowerowe niespodzianki, przygotowano także konkurs (wyłącznie dla narzeczonych), który będzie trwał przez dwa targowe dni. Aby wziąć udział w tej rywalizacji wystarczy pobrać kupon na stoisku Weselnika i wrzucić wypełniony kupon do urny przy scenie głównej, a następnie osobiście uczestniczyć w losowaniu. Nagrody bedą losowane co godzinę, a wśród nich można znaleźć - suknie ślubne i wieczorowe, smoking, kompletny strój Pana Młodego, pakiety SPA, romantyczne kolacje, nagrody rzeczowe i kupony rabatowe.

fot. Dariusz Dyr

fot. Dariusz Dyr

Coraz bardziej popularną ofertą targów stają się natomiast warsztaty dla narzeczonych. Trzecia edycja warsztatów będzie miała miejsce w sali konferencyjnej a jej uczestnicy będą m.in degustowali wina bezalkoholowe, poznają zalety dobrze dobranej diety, usłyszą o ciekawych zabawach i tańcach weselnych. W programie warsztatów można również znaleźć podpowiedzi na temat skutecznego wyboru wizerunku ślubnego, trendach ślubnych w Modzie Męskiej na sezon 2014 i sposobach zorganizowania wystrzałowego "ostatniego dnia wolności".

Oferta typowo rozrywkowa targów to występ artystów znanych z programu "Mam Talent" – na targach swoje umiejętności pokaże Marek Born (finalista programu), zaplanowano także EDI SHOW.

Bilet na targi kosztuje 12 złotych i uprawnia do uczestnictwa w targach dla narzeczonych. W poprzedniej edycji targów pojawiło się 150 firm a targi zwiedzało prawie 4 tysiące osób.

KONKURS
Do wygrania
5 podwójnych zaproszeń
na Targi Ślub Wesele
+ książka
Finalistami jakiego programu są
Marek Born i Edi Show?
Prawidłowe odpowiedzi
wraz z danymi kontaktowymi
prosimy wysyłać na konkurs@expressy.pl
do 17 stycznia do godz. 14.00

XI TARGI
ŚLUB I WESELE
Weselnik
18-19 stycznia
HALA AWFiS
GDAŃSK - ŻABIANKA
sobota
10.00 - 18.00
niedziela
10.00 - 17.00
PO RAZ PIERWSZY
TARGI DWUPOZIOMOWE
FINALIŚCI
„MAM TALENT"
WYGRAJ
SUKNIE ŚLUBNE, WYCIECZKI!
WWW.WESELNIK.COM

Jakim samochodem do ślubu?

Wybór odpowiedniego i uniwersalnego auta do ślubu może być nie lada kłopotem. No bo jak pogodzić sytuacje, gdy Pan Młody marzy o podróży kultowym samochodem z PRL, jego przyszła Małżonka upiera się na luksusową limuzynę a fotograf sugeruję podróż dorożką, która idealnie wypadnie na zdjęciach?

Pierwszą i ważną decyzją podczas wyboru samochodu do ślubu będzie decyzja czy wynajmujemy samochód z wypożyczalni, szukamy ofert w internecie czy też ktoś z rodziny będzie mógł pożyczyć eleganckie auto na czas ślubu. W przypadku tego ostatniego rozwiązania Para Młoda dostaje dosyć niewielkie pole manewru, warto więc się skupić bardziej nad poszukiwaniem samochodu w internecie. Podczas takich poszukiwań najłatwiej znaleźć rozwiązania najbardziej popularne, czyli samochody marki Rolls Royce, kultowe Mercedesy (także te modele sprzed kilkunastu lat), przedłużane limuzyny czy też samochody marki Alfa Romeo. Samochód idealny i uniwersalny oprócz spełnienia oczekiwań estetycznych (na kolor nadwozia na pewno zwróci szczególną uwagę Pani Młoda) powinien być też funkcjonalny.

- Dosyć popularne auta zabytkowe zupełnie nie sprawdzą się w przypadku konieczności szybkiego i skutecznego dowiezienia Pary Młodej do kościoła i potem na miejsce wesela. Z kolei wynajem luksusowego Hummera może być zgrzytem jeśli całą uroczystość przygotowana jest w stylu retro. Generalnie Pary Młode jeśli nie muszą korzystać z rodzinnego auta to gotowe są wynająć wystrzałowe sportowe lub luksusowe samochody, którymi raczej nie podróżuje się do pracy i z powrotem - podpowiadają konsultanci ślubni.

Z właścicielem samochodu warto umówić się konkretnie na określoną opłatę za wynajęcie samochodu. Najczęściej obowiązują dwa modele cenowe. Pierwszy jest bardziej opłacalny dla osób, które potrzebują środka transportu tylko na ślub, gdyż płaci się w nim za każdą godzinę najmu. Natomiast drugi model, powinni wziąć Narzeczeni, którzy organizują wesele z dala od miejsca zaślubin w związku z czym, całość może się nawet sporo przeciągnąć w czasie. W tym przypadku płaci się stałą ustaloną kwotę, niezależnie od ilości godzin najmu samochodu.

Jeszcze inna sprawa to dekoracje samochodu, które zależą oczywiście od stylu pojazdu. Bo inne możliwości pojawiają się przy przystrojeniu samochodu sportowego, inne przy dekoracji reprezentacyjnej limuzyny, a jeszcze inne w przypadku samochodu retro.

Każda dekoracja musi być jednak bezpieczna dla lakieru - nie powinno się stosować klejów oraz taśm klejących, zamiast tego można wykorzystać przyssawki oraz żyłkę. Najbardziej popularne rozwiązania to dekorowanie maski wybranego samochodu i jego klamki albo po prostu przymocowanie do pojazdu baloników. Jeden z dosyć nowych trendów polega na zastosowaniu eleganckich dekoracji z z pojedynczych główek kwiatów róż lub margaretek umocowanych na karoserii za pomocą gumowych przyssawek. W tym przypadku sprawdzą się róże (w pełni rozwinięte), inny pomysł to zastosowanie goździków. Dekoracja, która zachwyci dosłownie wszystkich może polegać na wykorzystaniu nawet 80 kwiatów. Efekt będzie na pewno piorunujący.

(oprac. GB)

fot. Sxc.hu

Dosyć popularne auta zabytkowe zupełnie nie sprawdzą się w przypadku konieczności szybkiego i skutecznego dowiezienia Pary Młodej do kościoła i potem na miejsce wesela

Studio Ślubne Antracyt
NA ZAKUP SUKNI ŚLUBNEJ
do -25% rabatu
ul. 3-go Maja 22-24/1
81-363 Gdynia tel. 507 138 553
www.studio-slubne.com.pl

HOTEL KURACYJNY Hotel & Spa
WSZYSTKIE ZABIEGI SPA
15% rabatu
ul. Al. Zwycięstwa 255
81-525 Gdynia tel. 58 667 78 23
www.hotelkuracyjny.pl

ZŁOTY STAW
ORGANIZACJA WESEL
–W KAŻDY PIĄTEK 10% RABATU
10% rabatu
ul. Akacjowa 23C
80-180 Gdańsk-Borkowo tel. 506 210 727
www.zlotystaw.pl

Elizabeth PASSION
NA ZAKUP SUKNI ŚLUBNEJ
do 28.02.2014
5% rabatu
ul. Świętojańska 116
81-388 Gdynia tel. 58 620 09 19
www.elizabethpassion.com

Laura Romano SUKNIE ŚLUBNE
ZAKUP LUB WYPOŻYCZENIE SUKNI ŚLUBNEJ
10% rabatu
ul. Zaruskiego 2 (Patio Róży)
Gdynia Chwarzno-Wiczlino tel. 696-136-465
www.laura-romano.pl

MIEJSCE NA TWÓJ VOUCHER
info: 791 764 155

DAL hotel
Oferta Last Minute
Na wszystkie rezerwacje złożone do 31.03.2014
10% rabatu.
Pokój dla nowożeńców GRATIS!
www.hoteldal.pl

czytaj express
więcej informacji:
tel. 791 764 155
b.stanalowska@expressy.pl

B
530-30-30-23
www.bialasuknia.com
BIAŁA SUKNIA
outlet mody ślubnej
Niepowtarzalne suknie ślubne pochodzące z końcówek kolekcji oraz z atelier zagranicznych projektantów do 90% taniej.
Ceny do 899 zł

Elizabeth PASSION
NEW COLLECTION 2014
Gdynia
ul. Świętojańska 116
tel. 58 620 09 19
www.elizabethpassion.com

Zapraszamy do naszego stoiska podczas targów ślubnych!

Haffner

Business & Pleasure

★ ★ ★ ★

Najważniejsze wydarzenie w Twoim życiu wymaga profesjonalizmu!

Proponujemy:

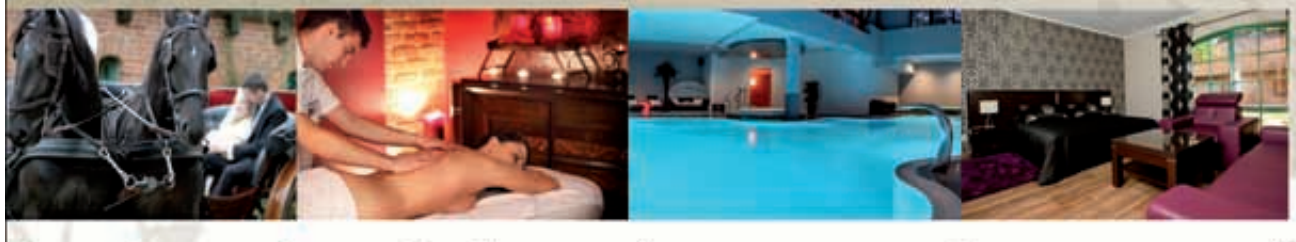
- organizację wesel,
- ślubne pakiety SPA,
- pakiety dla Nowożeńców,
- szalone noce kawalerskie,
- niezapomniane wieczory panieńskie,
- romantyczne noce poślubne,
- torty i ciasta weselne.

Hotel Haffner
ul. Haffnera 59, Sopot
tel.: 58 550 98 64; www.hotelhaffner.pl

Wyjątkowe miejsce na wyjątkowe chwile...

- Elegancka, klimatyzowana sala na 120 osób
- Wykwintne menu od 180 zł za osobę
- Ceremonia zaślubin w zabytkowym klasztorze lub w plenerze
- Przejazd bryczką typu lando
- Kompleksowe zabiegi w renomowanym spa
- Stylowe pokoje dla gości

Prezent od Hotelu dla Młodej Pary!



HOTEL SPA
SREBRNY DZWON
★ ★ ★
KADYNY

Poznaj naszą ofertę: *Hotel Spa Srebrny Dzwon, Kadyny 31, 82-340 Tolkmicko*

www.SrebrnyDzwon.pl *tel. 55 231 34 34* *e-mail: biuro@srebrnydzwon.pl*

Zostańmy przyjaciółmi na Facebook.com/Kadyny

NIERUCHOMOŚCI

SPRZEDAM

SPRZEDAM ziemię, 25000 m2, w miejscowości Łówcz Górny koło Strzebielina, cena do uzgodnienia, kontakt 607 773 292

SOMONINO, dom, zab. gosp. do remontu + działka budowl.- rol., 2500 m2, woda, prąd, kanaliza, 155 tys. zł, tel. 781 227 212

SPRZEDAM działkę budowlaną 600 m kw, z dobrym ogrodzeniem murowanym, ul. Krzywa, Wejherowo, tel. 513-005-898

SPRZEDAM lub wynajmę działkę, 434 m2, nad morzem w Karwińskich Błotach, 1 km do pięknej plaży, z prawem budowy, media przy drodze, tel. 661 882 483

SPRZEDAM działkę budowlaną, 600 m kw, Wejherowo, tel. 513-005-898

SPRZEDAM działkę budowlaną 600 m kw, z dobrym ogrodzeniem murowanym, ul. Krzywa, Wejherowo, tel. 513-005-898

DZIAŁKA z domem, Gdynia Witomino, 512 m2, 900 tys. zł, tel. 502 686 196

DZIAŁKĘ położoną w dolinie Słupi z dostępem do rzeki, 7 km do Ustki, 4700 m2, 180 zł/m2, tel. 502 686 196

KUPIĘ

ZAMIENIĘ

ZAMIENIĘ działkę w Sopieszynie o pow. 2200 mkw, tel. 792 225 811

DO WYNAJĘCIA

WYNAJMĘ mieszkanie, wyposażone, Wejherowo, od zaraz, tel. 505 718 590

MAM do wynajęcia lokal, 45 m, na działalność gospodarczą, Wejherowo, Kopernika 19, tel. 507 708 413

MIESZKANIE 3 pok, kuchnia wyposażona, Lubowidz, tel. 509 979 630

POSZUKUJĘ

MOTORYZACJA

SPRZEDAM

KUPIĘ

SKUP aut, złomowanie, wyrejestrowane, do wyrejestrowania, każda marka, dojazd do klienta, Wejherowo, Gdańsk, okolice, tel. 789 345 593

AUTO-ZŁOM
SZYBKO! GOTÓWKA!
507 741 990

INNE

EDUKACJA

LEKCJE dodatkowe z fizyki i chemii, w tym zadania oraz matematyka, nauczyciel emeryt, Wejherowo, tel: 58 677 01 50

SPRZĘT ELEKTR.

KOMPUTERY

SPRZEDAM komputer, dysk 120 GB, klawiatura Vobis, monitor LCD TV Samsung z pilotem, 1000 zł, 505-56-70-34

TELEFONY

INNE

PRACA

DAM PRACĘ

SZUKAM PRACY

USŁUGI

KUPIĘ każde zboże, również łubin, rzepak, bobik, min 24 t., zapewniam transport, płacę w dniu odbioru, tel. 509 942 079

POŻYCZKI pod zastaw mieszkań, domów, ziemi, tel. 516 509 691

FOTOGRAF – śluby, wolne terminy maj, czerwiec, wrzesień, tel. 660 310 311

TOWARZYSKIE

POZNAM fajnego faceta na dobre i na złe, mam 45 lat, tel. 516 924 998

GORĄCA blondi pozna sponsorów zapraszam do siebie, odwiedź mnie, a zabiorę cię w siódme niebo, dzwoń 514 670 725 Sopot, woj. pomorskie

STUDENT 33 l., 180/72 kg, penis 20 cm, umilę czas w sposób dowolny 1 samotnej, zadbanej pani do 55 l., tylko miłe sponsorki, Sopot 111$ doba, tel. 728 185 466

ROZWIEDZIONA 45 lat, wysoka - pozna wolnego, inteligentnego mężczyznę w wieku 43-48 lat, tel. 518 709 791

ZWIERZĘTA

RÓŻNE

SPRZEDAM atrakcyjny księgozbiór oraz roczniki statystyczne z lat 1945-1970, Gdynia, tel. 58 624 35 66

SPRZEDAM stół /120/40/88 + 2 krzesła ARTUR /30/78, cena 120 zł, tel. 607 301 942

SPRZEDAM nowe męskie buty wizytowe, czarne, firmy Ecco, rozm. 44, tel. 509 524 714

SPRZEDAM drzwi 80, zewnętrzne - prawe, NOWE, zbrojone, z wizjerem i kompletem kluczy, wraz z futryną, cena 650 zł, tel. 600 702 048

MATA dla dziecka do leżenia i przewijania, kolor pomarańczowy, wym.85 cm x 75 cm, nowa, 20 zł, 505-567-034

OKNO drewniane, kolor sosnowy, wym. 1,45 m x 1,75 m, jednoskrzydłowe, otwierane, u góry lufcik, nowe, 50 zł, 517-782-024

SPRZEDAM lampa sufitowa, 3 punktowa, klosze, nowa, 50 zł, 505-56-70-34

SPRZEDAM koncentrator tlenu, tel. 602 465 683

SPRZEDAM żyrandol listwa, 4 i 2 punktowe, szare, nowe, 50 zł, 505-567-034

SPRZEDAM wózek inwalidzki z Anglii, bardzo dobry stan techniczny, akumulatory, w komplecie ładowarka, tel. 601 667 100

SPRZEDAM drzwi, 80, zewnętrzne, prawe, z futryną, zbrojone z wizjerem, komplet kluczy, cena: 500 zł, tel. 501 539 159

SPRZEDAM łyżwy figurowe, białe, rozm. 30, nowe, 50 zł, Wejherowo, tel. 505-567-034

SPRZEDAM ubranka dla dziewczynki, rozm.98-122 i buty, stan idealny, Wejherowo, 505-567-034

SPRZEDAM kurtkę narciarską, damską, rozm. L, kolor biały, czarne wstawki, stan idealny, cena: 350 zł, Wejherowo, tel. 660 731 138

NEKROLOGI I KONDOLENCJE

Zlecenia na nekrologi oraz kondolencje przyjmujemy (przed wydaniem):

Express Gdyński: do wtorku godz. 18[00]
Express Gdańsk Sopot: do środy godz. 16[00]
Express Powiatu Wejherowskiego: do środy godz. 18[00]
Express Powiatu Kartuskiego: do wtorku godz. 14[00]
Express Powiatu Lęborskiego: do poniedziałku godz. 18[00]
Express Powiatu Puckiego: do piątku godz. 18[00]

szczegółowe informacje: 58 736 33 22

OGŁOSZENIE drobne
Nadaj przez SMS

1 na nr 79567 (9 zł + VAT)

TOWARZYSKIE:	EXP.TOW.
DAM PRACĘ:	EXP.PDP.
SZUKAM PRACY:	EXP.PSP.
USŁUGI:	EXP.USL.

2 na nr 72051 (2 zł + VAT)

NIERUCHOMOŚCI (SPRZEDAM):	EXP.NSP.
NIERUCHOMOŚCI (KUPIĘ):	EXP.NKU.
NIERUCHOMOŚCI (ZAMIENIĘ):	EXP.NZA.
NIERUCHOMOŚCI (DO WYNAJĘCIA):	EXP.NDW.
NIERUCHOMOŚCI (POSZUKUJĘ WYNAJĘ):	EXP.NPW.
MOTORYZACJA (SPRZEDAM):	EXP.MSP.
MOTORYZACJA (KUPIĘ):	EXP.MKU.
MOTORYZACJA (INNE):	EXP.MIN.
EDUKACJA:	EXP.EDU.
SPRZĘT ELEKTRONICZNY (KOMPUTERY):	EXP.SKO.
SPRZĘT ELEKTRONICZNY (TELEFONY):	EXP.STE.
SPRZĘT ELEKTRONICZNY (INNE):	EXP.SIN.
ZWIERZĘTA:	EXP.ZWI.
RÓŻNE:	EXP.ROZ.
ŻYCZENIA:	EXP.ZCZ.

PRZYKŁAD:
EXP.ROZ. Sprzedam kanapę narożną, tel. 123 456 789

Regulamin drobnych ogłoszeń SMS jest dostępny w naszej redakcji oraz na portalu www.gwe24.pl

REDAKCJA
Aleja Zwycięstwa 24, 80-219 Gdańsk,
tel. fax. 58 55 333 40, tel. 58 736 33 22

REDAKTOR NACZELNY:
Piotr Ruszewski
DYREKTOR HANDLOWY:
Rafał Laskowski
DZIENNIKARZE: Daria Dunajska, Rafał Korbut, Grzegorz Bryszewski, Łukasz Krzemiński

SKŁAD: Alfa Skład Łukasz Bieszke
redakcja@expressgdynski.pl
www.expressgdynski.pl

Redakcja nie zwraca tekstów niezamówionych oraz zastrzega sobie prawo ich redagowania i skracania. Redakcja nie odpowiada za treść zamieszczanych ogłoszeń.

ISSN 2083-9421
WYDAWNICTWO
NORDAPRESS PPHU, 84-200 Wejherowo, ul. Gniewowska 7,
NIP 588-131-07-65

BIURO OGŁOSZEŃ
ogłoszenia@expressy.pl
Wejherowo 84-200,
ul. Gniewowska 7
tel.fax 58 736 16 92

BIURO REKLAM
Beata Stanałowska,
b.stanalowska@expressy.pl,
tel. 791 764 155
reklama@expressy.pl

DRUK Agora SA
NAKŁAD 15 000 egzemplarzy

Rozpowszechnianie redakcyjnych materiałów publicystycznych bez zgody wydawnictwa jest zabronione.

REDAKCJA WEJHEROWO:
ul. Gniewowska 7,
84-200 Wejherowo,
tel. fax. 58 736 16 92, tel. 736 33 22

REDAKCJA LĘBORK:
Plac Pokoju 3, piętro II, pokój 7,
84-300 Lębork,
tel. fax. 59 843 42 71

GRUPA MEDIALNA

express powiatu wejherowskiego · express powiatu puckiego · express powiatu kartuskiego · express powiatu lęborskiego · express gdańsk sopot · express gdyński · Express BIZNESU · GWE24.pl · GLE24.pl · pomorski.info

Trefl Sopot wraca do mistrzowskiej hali

KOSZYKÓWKA | W sobotę koszykarze Trefla podejmą Anwil Włocławek w Hali 100-lecia. Starcie tych drużyn w tym obiekcie wywołuje historyczne skojarzenia.

Mecze Prokomu Trefla z zespołem z Włocławka w przeszłości decydowały o mistrzowskich tytułach dla żółto-czarnych. Bastionem sopocian była wówczas Hala 100-lecia. By kupić bilet na finałowe spotkania, kibice stali w długich kolejkach, a pierwsi pod obiektem ustawiali się już o piątej rano. Atmosfera w hali była tak gorąca, że Andrej Urlep, ówczesny trener włocławian, podczas przerw dla swojego zespołu musiał wyprowadzać zawodników na korytarz, bo hałas uniemożliwiał mu przekazywanie uwag.

Po latach oba zespoły wracają do tego obiektu na kolejne spotkanie ligowe. Elementem łączącym historię z teraźniejszością jest prócz hali również osoba Dariusa Maskoliunasa, wówczas podpory sopockiej defensywy, a obecnie szkoleniowca Trefla. Przed laty Litwin był postrachem najlepszych strzelców ligi, a jego przyjście rozpoczęło erę triumfów żółto-czarnych. Jego powrót do klubu miał być nawiązaniem do sukcesów sprzed lat i jak na razie prowadzony przez niego Trefl spisuje się znakomicie. Z dziewięciu ligowych meczów w roli gospodarza sopocianie wygrali osiem, w tym jedno w Hali 100-lecia.

Asem w talii Maskoliunasa jest Adam Waczyński, który rozpoczynał sopocki etap swojej kariery w czasach, kiedy Prokom Trefl święcił swoje pierwsze triumfy. Zwycięstwa żółto-czarnych nad Anwilem, które jako młody adept koszykówki mógł obserwować z trybun, musiały zapaść mu w pamięć, bowiem w spotkaniach z tym rywalem jest szczególnie skuteczny. Czterokrotnie przekraczał w nich liczbę 20 punktów, a w ostatnim spotkaniu we Włocławku – już pod wodzą Litwina – zanotował 24 oczka. Czy ten duet poprowadzi w niedzielę zespół Trefla do kolejnego efektownego zwycięstwa, które przywoła wspomnienia z najlepszych dla klubu sezonów?

Początek pojedynku Trefla Sopot z Anwilem Włocławek w niedzielę, 19 stycznia, o godz. 20.00. w sopockiej Hali 100-lecia. W przerwie kibice będą mogli wziąć udział w konkursie i pokazie fitness przeprowadzanym przez instruktorów z siłowni Pure. Bilety na to spotkanie są do nabycia za pośrednictwem strony www.trefl.kupbilety.pl, w kasach hal i stałych punktach sprzedaży, do których dołączyły dwa sklepy sieci Toys4Boys – w gdańskiej Galerii Bałtyckiej i gdyńskim Centrum Riviera. **(mr)**

Dołącz do drużyny – zagraj w barwach LOTOSU Trefla

Fot.materiały prasowe

SIATKÓWKA | Wejdź na parkiet hali AWFiS i zagraj w meczu kibiców w przerwie spotkania PlusLigi między LOTOSEM Treflem Gdańsk a Indykpolem AZS-em Olsztyn. Prócz występu w tym niecodziennym pojedynku do zgarnięcia jest również wejściówka VIP i koszulka meczowa.

Pojedynki LOTOSU Trefla z Indykpolem AZS-em zawsze przynosiły nie tylko rywalizację drużyn na siatkarskim parkiecie, ale również kibiców obu zespołów na trybunach. Fani z Olsztyna za każdym razem licznie stawiali się w Gdańsku, wspierając swoich ulubieńców. Teraz grupy kibiców z Trójmiasta oraz Warmii i Mazur rywalizować będą nie tylko w sile dopingu, ale sprawdzą się również w ulubionej dyscyplinie sportu.

W przerwie między drugim a trzecim setem, kiedy zespoły zejdą do szatni, na boisko wejdą drużyny złożone z ich kibiców. Czekamy na zgłoszenia sympatyków LOTOSU Trefla, którzy chcą bronić barw gdańskiego klubu w pojedynku z Indykpolem AZS-em. Prócz miejsca w składzie na to spotkanie, wybrańcy otrzymają również koszulkę meczową, a w trakcie meczu PlusLigi między zespołami z Gdańska i Olsztyna zajmą miejsca VIP, które gwarantują m.in. catering z Hotelu Haffner.

Co zrobić, by dołączyć do drużyny? Poprzez wiadomość prywatną na facebookowym profilu LOTOSU Trefla należy wysłać zgłoszenie, w którym kandydat przybliży swoje siatkarskie CV i przekona nas, że to właśnie jego umiejętności przydadzą się w meczu z Olsztynem. Nie szukamy jednak profesjonalnych siatkarzy! Zgłoszenia czynnych zawodników zostaną odrzucone automatycznie. Zależy nam, by w meczu kibiców wystąpiły przede wszystkim osoby utożsamiające się z zespołem LOTOSU Trefla, chętne do walki w jego barwach, ale również takie, którym siatkówka widziana z perspektywy boiska nie jest obca. Termin przesyłania zgłoszeń upływa w niedzielę, 19 stycznia, o godz. 23.59. 20 stycznia klub wybierze szczęśliwców, którzy znajdą się w składzie na ten pojedynek. Jedno z miejsc zarezerwowano dla reprezentanta Klubu Kibica.

Mecz siatkarzy LOTOSU Trefla Gdańsk, którzy w tym roku w rozgrywkach PlusLigi nie stracili jeszcze seta, z Indykpolem AZS-em Olsztyn odbędzie się w sobotę, 25 stycznia, o godzinie 20.00 w hali gdańskiej AWFiS. Ze względu na około półtoratysięczną pojemność obiektu, sprzedane karnety i rezerwacje do sprzedaży trafiło niespełna 500 biletów na to spotkanie. Najtańsze wejściówki można nabyć za 15 złotych, zaś ceny biletów normalnych rozpoczynają się od 20 złotych. Sprzedaż prowadzona jest za pośrednictwem strony www.trefl.kupbilety.pl. **(mr)**